



Monte potenciado

Un esquema de cría que obtiene muchos kilos por hectárea.



Sanidad bajo la lupa

Cómo contrarrestar un mix de errores repetidos y problemas emergentes.

GANADERIA

Nº 40 - ENERO DE 2012 ■ Es una publicación del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina

Y COMPROMISO

IPCVA Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina

Un gigante dormido

La potencialidad de la Patagonia indica que se podrían obtener volúmenes muy superiores de carne vacuna. Se requieren créditos específicos para superar las limitantes que le impiden despegar.



► Sumario

3 NO NEGOCIABLE

En el año que se inicia el IPCVA mantendrá activas todas las herramientas que ha puesto en juego para recuperar nuestra ganadería de carne.

4 LA PUNTA DEL ICEBERG

Sólo vemos una pequeña expresión de lo que puede generar la Patagonia en términos de carne bovina. El Instituto dictó un seminario en Esquel en el que se ofreció un preciso diagnóstico sobre el potencial de la región. También se delinearon las herramientas necesarias para generar el cambio.

9 PUESTA AL DÍA

Las acciones del IPCVA tendientes a capacitar al productor y posicionar nuestra carne vacuna dentro y fuera del país.

10 UNA DEUDA QUE COMPLICA

A poco de revisar el escenario se verifica que aún es mucho lo que debe hacerse en materia de sanidad en la Cuenca del Salado. A esto se suma la situación en la nueva frontera. Entre una y otra hay muchos kilos de carne vacuna que se dejan de producir.

12 TOCANDO LOS ÍNDICES

Un planteo en Entre Ríos que, ajustando los porcentajes de destete y preñez, obtiene más kilos por hectárea. Y además ubica a la agricultura como actividad complementaria y no como competidora.

Por la recuperación ganadera

Los cambios de año son un momento propicio para hacer un balance de lo realizado y proponerse metas claras para el ciclo que comienza. En ese sentido, y si bien aún no hay modificaciones significativas en la composición del stock ganadero, algunos indicios –como la retención de vientres– nos permiten suponer que ya estamos transitando un camino de recuperación. Ardua, lenta, costosa, pero recuperación al fin.

Por eso, desde el IPCVA nos proponemos para este 2012 que recién se inicia, contribuir con herramientas concretas a la reconstrucción de la productividad, transfiriendo tecnologías disponibles a los integrantes de la cadena, impulsando acciones específicas y apoyando desde el sector privado todas las políticas activas del Estado que tengan como objetivo la recuperación del sector.

En paralelo –porque también hay que mirarse hacia adentro–, propiciaremos desde el Instituto la cohesión de todos los eslabones de la cadena de ganados y carnes –una de las asignaturas pendientes–. La historia reciente nos demuestra que si solamente gana uno de los eslabones, a la larga pierden todos y también pierde el país.

Tampoco descuidaremos la información hacia la opinión pública, que debe conocer lo



Por **Gonzalo Álvarez Maldonado**
Presidente del IPCVA

que hacemos para valorar nuestro producto, y pondremos un énfasis especial en el desarrollo de campañas educativas que les incorporen conceptos a los más pequeños, que serán los consumidores del futuro, para que entonces la carne vacuna siga siendo una de las “marcas de fábrica” de la argentinidad y orgullo de nuestros compatriotas.

Los mercados internacionales serán todo un tema. Ya lo hemos dicho, el mundo demanda carne pero hoy no podemos satisfacerlo. Sin embargo, trabajaremos en el mantenimiento de los mercados –hasta que se recuperen volúmenes exportables– y buscaremos, apoyando las gestiones oficiales, nichos de valor y la incorporación a cuotas de calidad que permitan precios diferenciados.

La investigación también será otro de los ejes del trabajo del Instituto ya que, como viene haciendo desde hace años, se impulsarán, fomentarán y apoyarán todos aquellos trabajos científicos que permitan una mayor y mejor producción en las distintas regiones.

Venimos de años muy complicados pero, al igual que cada uno de los productores y los industriales del país, desde el IPCVA tenemos el ánimo, las ganas y la voluntad de propiciar la recomposición de la ganadería, porque equivale a un futuro de mayor bienestar para los argentinos.



Mucho por hacer

El Seminario Regional Esquel, organizado por el IPCVA, puso en blanco sobre negro la realidad de la Patagonia argentina, un territorio que puede aportarle al país grandes volúmenes de carne vacuna.

El potencial es insospechado en tanto se ajusten ciertos procesos, y la idea del Instituto fue proporcionar las herramientas para mejorar la competitividad de los sistemas productivos de la región. “La producción bovina en la Patagonia sur se realiza con un bajo nivel de incorporación de tecnología y pautas de manejo extensivas. El modesto volumen de carne logrado (14 kg/ha en promedio) es corregible con buen manejo



Esteban Guitart

forrajero y reproductivo, suplementación estratégica y otras metodologías. De hecho son los valles las zonas con un importante potencial de inclusión de pasturas”, avisó el Ing. Agr. Esteban Guitart, del Centro Regional Patagonia Sur del INTA.

Uno de los fuertes de la región es que el nombre Patagonia tiene un reconocimiento a nivel mundial, y un reputado status genético, que podría permitir trabajar en una diferenciación del producto. “Es necesario pensar en un proyecto a largo plazo”, refirió inteligentemente el profesional del INTA, para quien el autoabas-

tecimiento es un objetivo no realizable, pero podría disminuirse la importación de carne. “Eso sí, a veces se crea una expectativa desmedida con la barrera sanitaria, y no hay que perder de vista que en la zona existen grandes restricciones para pensar en un aumento de stock a nivel nacional”, dijo buscando equilibrar las emociones.

DE QUÉ HABLAMOS

La producción bovina en la Patagonia sur involucra el **área libre de aftosa enmarcada por las provincias del Chubut, Santa Cruz y Tierra del Fuego**. Los últimos datos disponibles indican que representa el 0,72% del stock nacional. A esta parte del país ingresan anualmente 26 millones de kilos de carne sin hueso ya que la provincia del Chubut abastece tan sólo el 30% de su consumo, Santa Cruz el 10% y Tierra del Fuego el 15%.

Para Guitart, las distintas regiones ganaderas están delimitadas por el **nivel de precipitaciones que determinan la base forrajera**. Por eso los valles son las zonas que cuentan con potencial, y en muchos de ellos se está avanzando con el riego. El resto del territorio corresponde a ambientes esteparios con baja producción forrajera, lo que limita la producción de carne, sobre todo considerando la sequía de los últimos cinco años.

Dadas las condiciones agroecológicas de la región, los sistemas descansan sobre el aprovechamiento del pastizal natural, y el manejo se da principalmente en la zona cordillerana y precordillerana con los campos de invernada y veranada. En los valles como Trevelin, Cholila y Gualjaina se realiza la terminación de mamones en menor escala. La ganadería en la Patagonia sur involucra unos **2.500 productores y 381.000 cabezas, con claro predominio de la raza Hereford (70%)**.

Guitart pone de relieve el progreso experimentado por Chubut, cuyo stock creció 140% entre 1990 y 2010. La carga allí promedia las 77 ha/cab., la relación vaca/stock es de 0,43 y el porcentaje de destete del 68%, con un promedio de 170 kg a los 6 meses. Desde abril hasta junio se registran los precios de venta más bajos para los novillos, y de agosto a noviembre los

Menos por más

El Ing. Agr. **Juan Elizalde** se refirió a la intensificación de los procesos productivos. “En cuanto a los sistemas pastoriles hay tres variables fundamentales por considerar **para mejorar la producción de carne**: el peso medio de la existencia (es una medida del *frame* de los animales que pastorean), la carga animal y el aumento diario de peso vivo. Reducir el peso medio en 50 kg (en vez de tres animales de 333 kg pasar a cuatro animales de 250 kg) permite aumentar la producción de carne en un 16%. **Si produce a pasto lo mejor es hacerlo con un *frame* chico**”, indicó el especialista.



Juan Elizalde

más altos. **Actualmente el valor oscila entre u\$s 3 y 3,2 por kilo vivo**.

En cuanto a la **comercialización**, la cabeza de destete (terneras/os de 220 a 250 kg, en otoño) va directamente a faena, ya que no hay peso mínimo. El resto se recría (a pasto) y engorda (a corral o a pasto). Lo que se encierra se termina en invierno-primavera, mientras que a campo se completa el ciclo con suplementación en primavera-verano o sin ella en verano-otoño; en los tres sistemas **el peso de terminación es de 300-350 kg para los machos y 280-320 kg para las hembras**. También se destinan a faena las vacas de rechazo con 450-600 kg.

El principal problema para los engordes a corral es el precio del flete, ya que el 70% de los alimentos que componen la ración se trae de distancias superiores a los 1.500 km y representa el 30% del costo total. **Hay mucho para mejorar en lo que es producción de forrajes y granos para autoabastecimiento**.

PROPUESTAS

A su turno, el Med. Vet. **Miguel Raso** y el Ing. Agr. **Ignacio Lateulade** plantearon **distintos modelos de invernada**. “¿Por qué engordar en esta parte del país? Básicamente porque se agrega un valor que queda en la región; hay ganaderos,



Héctor Lescarbura, Gonzalo Álvarez Maldonado y Dardo Chiesa, del IPCVA, ponen en marcha el Seminario de Esquel.

Otra historia

El Lic. **Carlos Seggiaro** abordó los temas económicos ligados al sector. “**Tenemos que repensar cómo miramos a la ganadería** –advirtió–, ya que hay cambios estructurales a partir del punto de inflexión de 2010. Creo que como la recuperación ganadera va a ser muy lenta por una cuestión biológica, ese proceso transformará el mercado interno en una situación estructuralmente distinta a la que conocimos históricamente. Pollos y cerdos tienen una capacidad mucho más dinámica en términos de respuesta, y seguirán creciendo. Si esto es así, quizá aflojen las presiones políticas sobre la carne vacuna. **En el caso de que el stock ganadero se recupere, tiene que ser orientado a la exportación, y eso cambiará el perfil de los intereses sectoriales que operan la cadena**”.



Carlos Seggiaro

terneros, alimento y potencialidad para aumentar la producción, y existe un mercado que es el **novillito Trevelin, con un precio diferencial**”, indicó Raso.

Eso sí, **es necesario mejorar la calidad del alimento** (proteína, energía), tanto de forrajes como de granos (cebada, avena). Y es clave **valorizar los recursos disponibles, disminuir la importación de insumos y usarlos de manera más eficiente, retener el valor regional y prever escenarios futuros**.

Se importa básicamente maíz, núcleo proteico y balanceados; **las dietas giran en torno de la cebada que se produce en los valles**. En general los productores tienen alfalfa de calidad y habría que plantearse el negocio de venderla y comprar granos, ya que éstos cuentan con mayor eficiencia de conversión. **La ganancia en el negocio de la invernada en la zona está en el**



Miguel Raso

precio de venta detrás de la barrera antiaftosa, lo cual genera una relación gordo-flaco mucho más favorable que en la Región Pampeana.

“En la invernada a corral este año el precio promedio de compra del ternero fue de \$/kg 12 y el precio de venta de \$/kg 13,5. El costo del kilo de carne ganado fue de \$ 10,90. **Un 42% de la ganancia corresponde a la diferencia de valor entre los kilos comprados y vendidos**. Así y todo tenemos que prever que dicha brecha no siempre va a estar” prosiguió Raso.

El dato indica que **existe un diferencial de precio del 25% si se vende en diciembre respecto de marzo**. Eso sí, aunque se alcanza el peso de faena, generalmente falta terminación, que debería ser lograda con grano. Para mejorar los sistemas habría que pasar de una invernada exclusiva a campo a otra con **suplementación temporal** con una mínima cantidad de maíz y suplemento proteico, entre 2 y 2,5 kg por día durante 100 días, al 1% del peso vivo. La experiencia ha demostrado una diferencia de 40 kg a favor de los animales suplementados, con beneficios superiores al costo del alimento e instalaciones implicados en la suplementación. Además habría que sumarle la diferencia a favor del precio debido al momento de efectuada la misma. Esta práctica también es aconsejable para realizar el entore precoz en vaquillonas.



Lateulade

Por su parte, Lateulade presentó los resultados de los sistemas productivos de engorde a corral que llevan adelante productores que están trabajando con la AER INTA Trevelin. “La tarea es encarada por agroempresarios familiares con capacidad de inversión propia –indicó a **CHACRA**–. La clave del negocio es ‘fabricar’ comida, planificar la producción de energía dentro del establecimiento. Una limitante es la

disponibilidad de maquinaria en la zona, por ejemplo para la confección de silo de cebada y avena. Como fuere, **hay que plantearlo como un negocio de previsibilidad y no de oportunidad.** Hoy en Trevelin hay básicamente 15-20 engoradores estables a corral que han trascendido; la actividad mueve entre 10.000 y 15.000 animales aunque la capacidad de encierre es superior. La oferta se completa con 9.500 animales que provienen de la invernada a campo y 6.000 terneros mamonos que van directamente a faena. Ya hay frigoríficos en Esquel y en Trevelin y este año se abrirá uno más en Costa. Estamos tras la idea de realizar ferias de terneros para transparentar el mercado. A futuro avizoramos un aumento en la demanda de carne, una fuerte presión sobre las tierras por subdivisión por herencia –lo que atenta contra los trabajos de escala–, y el avance de intereses inmobiliarios”.



Arnaldo Díaz

Cerró el seminario el Ing. Agr. **Arnaldo Díaz**, quien informó acerca de la inminente concreción del **Paso Internacional Río Puelo**, que pondrá a tiro la ciudad chilena de Puerto Montt, una puerta al Pacífico que va a habilitar la posibilidad de acortar distancias con los mercados internacionales. “El potencial está –aseguró–. Las **limitantes**, tanto para la mejora en la producción de pasturas como en la producción de granos, pasan por el personal y la maquinaria disponible, el desconocimiento de las opciones de intercambio comercial entre los diferentes actores de la cadena, y la falta de crédito, entre otras. Para aumentar el stock es **necesario elevar los índices reproductivos y tener apoyo para retener vientres**, y contar con obras de infraestructura para la implementación regulada del riego”.

A CAMPO

Dentro del marco del seminario organizado por el IPCVA, los medios de prensa tuvieron la posibilidad de recorrer el **establecimiento**



En el sur, como en el norte, la afez por la información quedó plenamente de manifiesto.



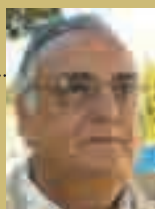
Dardo Chiesa

Muy urgente

La Argentina tiene una capacidad de faena en torno de los 22 millones de cabezas, y con suerte este año sacrificará 10 millones.

Todas las empresas frigoríficas están sufriendo la falta de hacienda, y ya hay 30.000 operarios cobrando carga horaria. Generar una política de exportación de carne aliviaría esta situación”, reconoció el ex presidente del IPCVA, Ing. Agr. **Dardo Chiesa**. “Pero además, acotaría los daños colaterales. En un reciente viaje por Alemania observé que un restaurante que esgrimía como lema para promocionar su cocina ‘Tenemos la mejor carne argentina’, ahora pasó a anunciar ‘la mejor carne sudamericana’, porque están importándola desde Brasil. **¿No se da cuenta el Gobierno de este perjuicio?**”, disparó Chiesa.

Huenteleufú, ubicado en Trevelin, donde se producen novillos de calidad. Fernando Hidalgo Solá es propietario de este campo, en el que funcionan una **cabaña Angus y un ciclo completo**. “Soy fanático de la raza y le encuentro muchas ventajas en comparación con otras: no tiene problemas de ojos y es más precoz”, indicó a **CHACRA** este porteño devenido ganadero patagónico.



Gonzalo
Álvarez
Maldonado

Bienestar general

El presidente del IPCVA, **Gonzalo Álvarez Maldonado**, indicó que “desde el Instituto apuntamos a ir con la propuesta, sabiendo que vamos a disentir, que vamos a escuchar ideas distintas, pero asimismo convencidos de que el crecimiento de la producción implica **el bienestar general de todos**. Y ése es nuestro objetivo”.

El planteo involucra 650 vientres en unas 700 hectáreas en el valle fluvial que usan como campo de invierno, más una veranada de 5.000 hectáreas –la fracción con lengales no puede utilizarse con hacienda debido a una serie de restricciones impuestas por la provincia–. Por su parte, la cabaña vende toros y vientres y realiza transferencia de embriones e inseminación. La genética de las vacas proviene principalmente de **Werthein, Tres Marías y CIALE**. “Busco un *frame moderado*, por la dureza del invierno; la precocidad de la raza me permite realizar entore de 15 meses sin problemas”, agregó Hidalgo Solá.

La carga animal se calcula según la receptividad de los campos en invierno, y el **excedente**

estival se convierte en rollos y fardos para la **temporada fría**. Son alrededor de 25.000 fardos por año, de los cuales utilizan unos 8.000 y comercializan el resto. En invierno emplean los campos más bajos y en verano los animales se llevan a las veranadas. En el valle predominan pasturas consociadas de festuca, pasto ovilla, trébol blanco y trébol rojo, que cuando se cortan mecánicamente duran más de veinte años. Además cuentan con praderas de alfalfa.

El porcentaje de destete es del **83%**, y se practica a los seis meses con **180-210 kg, aproximadamente**. Los terneros son recriados y engordados en el verano, y la venta es directa al frigorífico de Trevelin. La ración está compuesta por cebada (40%), maíz, pellet de girasol y núcleo vitamínico. Salvo la cebada el resto es traído de zonas distantes a más de 1.400 km, con **una incidencia en el flete muy alta** (alrededor de \$/tn 400).

El costo del kilo ganado en los encierres se ubica en unos \$ 11, y se vende a \$ 13,50. Hasta que no se empezaron a hacer engordes en la zona, en invierno y primavera no había carne. Por cierto, entre 1989 y 2008 funcionaba aquí un feedlot (llegaron a engordar 4.000 novillos anuales), que fue desactivado a raíz de la implementación del esquema de subsidios y la pérdida de transparencia del sistema.

►► Puesta al día

El Argentine Beef en Moscú

En el marco de las acciones de Promoción Externa planificadas para 2012, el **Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina** participará con un stand institucional en **PRODEXPO**. La feria, una de las más importantes de la capital de la Federación Rusa y del este europeo, se llevará a cabo entre el 13 y el 17 de febrero próximo. Se destaca el *share* destinado a innovaciones, que incluyen alimentos del más variado tipo: orgánicos, funcionales, premium, dietarios, de alta tecnología, de conveniencia o *fast food*, deshidratados y congelados. Para la ocasión, el Instituto montará un stand con mesas de trabajo para empresas exportadoras y un sector de degustación de los mejores cortes de carne vacuna argentina. Más información en www.ipcva.com.ar.



Opinión de peso

En oportunidad de realizarse uno de los **Seminarios Regionales del IPCVA**, su titular, **Gonzalo Álvarez Maldonado**, explicó cuáles son las metas que se ha propuesto la entidad a la hora de contribuir a la capacitación del productor pecuario argentino. “Desde el Instituto **buscamos una mayor productividad, ya que se perdió mucho rodeo y su recomposición nos va a llevar entre seis y diez años aproximadamente**”, explicó el directivo. Cabe recordar que el acuerdo de los actores de la cadena cárnica argentina dio lugar en 2001 a la creación del IPCVA, un ente de derecho público no estatal. Se orienta a **mejorar y consolidar la imagen de los productos cárnicos argentinos**, aprovechando la historia y tradición del país en la materia y el prestigio ganado en los mercados internacionales. En este sentido, el manejo sectorial del IPCVA (producción, industria y Estado), la transparencia en el destino de los fondos aportados y el profesionalismo de sus recursos humanos, constituyen los valores centrales que persigue la organización de cara a los desafíos de su misión.

Nuevo servicio de Intranet para los aportantes

Los aportantes del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina dispondrán próximamente de una nueva herramienta comercial en el sitio www.ipcva.com.ar. Se trata de una página de Intranet de acceso exclusivo en la cual los mencionados podrán encontrar una **base de datos de importadores y distribuidores de carne vacuna en los principales mercados del mundo**.

También podrán acceder a una **base de datos de comercio exterior** que presentará información estadística actualizada de las importaciones y exportaciones de los principales países compradores y vendedores de carne vacuna. Esta información será complementada **con informes y noticias del mercado internacional de la carne vacuna**. Para acceder a esta nueva sección, que estará restringida a los aportantes del Instituto, se deberá obtener un nombre de usuario y clave de acceso.



Jamás lo olvide

El ganadero no es únicamente un generador de terneros, novillos o vacas. Antes bien, produce un alimento, que no sólo debe ser apetecible sino que además tiene que provenir de animales libres de enfermedades y sin contaminantes nocivos para la salud humana.

El tema es vital, por razones éticas, y también por cuestiones de mercado. Para **Ernesto Späth** (espath@balcarce.inta.gov.ar), integrante del Grupo de Sanidad Animal de la EEA INTA Balcarce, el costo directo de la sanidad en una empresa ganadera en la Cuenca del Salado representa un porcentaje relativamente bajo en relación con los restantes gastos. Como contracara, la **ocurrencia de una enfermedad** (clínica, subclínica o en forma de brote) puede causar desde la **pérdida de rentabilidad hasta la quiebra**. Jamás pierda de vista que:

■ Los costos de prevención correctamente aplicados son una inversión y no un gasto.

■ Los programas sanitarios para el control y la erradicación de enfermedades crónicas son de mediano y largo plazo, por lo que su interrupción durante un período puede significar un retroceso de varios años.

CONDICIONANTES

Späth advierte que la decisión de aplicar medidas preventivas o de control para distintas enfermedades en un establecimiento depende de una serie de cuestiones:

- La **probabilidad de la ocurrencia** de cada una de ellas.
- Las **pérdidas esperadas**.
- Los **costos** de las medidas de prevención por instaurar.
- Las chances de que estas medidas **sean efectivas**.
- Los **beneficios futuros** esperados.

Los dos primeros datos pueden obtenerse de **registros ad hoc** que lleven a cabo establecimientos individuales. Con ellos es posible planificar racionalmente las actividades de prevención y control de enfermedades.

También pueden conseguirse mediante un **sistema de información a escala regional**. Por cierto, durante ocho años se desarrolló un programa denominado de **Interacción Profesional en el área de influencia del Centro Regional Buenos Aires Sur del INTA**, con la idea –entre otras– de registrar las principales enfermedades

Tecnología de procesos

Hay que tener en cuenta que un alto porcentaje de los trastornos sanitarios que afectan a nuestra ganadería está vinculado con problemas multifactoriales que no pueden ser resueltos con la simple aplicación de **tecnologías de insumos** (un producto biológico o farmacológico) sino que requieren **tecnologías de procesos** (asesoramiento especializado). Un **plan sanitario** puede variar desde un mínimo que contemple exclusivamente las enfermedades de control obligatorio (brucelosis y aftosa en cría), hasta un programa integral basado en una evaluación del riesgo realizada por un veterinario especialista en el tema”. (**Späth**)



de importancia económica en los sistemas de producción de la región y la emergencia de problemas sanitarios.

Recuerde que las **enfermedades que requieren indefectiblemente el análisis de muestras en un laboratorio** (venéreas, brucelosis, leucosis bovina, neosporosis y otras) tienen una exactitud semejante al método allí utilizado, a lo que hay que agregar el factor calidad del laboratorio. En el caso de las **dolencias que se diagnostican exclusivamente por los signos clínicos y las lesiones** halladas en la necropsia, la exactitud del diagnóstico depende de otros factores, en especial del factor humano.

ALERTA AMARILLA

Es llamativo que entre las patologías más frecuentes registradas en cada categoría se cuentan **enfermedades infecciosas que son de simple prevención** con el uso de vacunas de bajo costo y buena calidad, como la mancha y el carbunco. Para otras de las dolencias endémicas infecciosas también existen vacunas adecuadas, pero requieren un plan de vacunación anual o bianual de estricto cumplimiento (brucelosis, diarrea neonatal, queratoconjuntivitis, neumonías, campylobacteriosis), así como una estrategia determinada.

Por otro lado, cabe destacar que el sistema de notificación del Programa permitió detectar **enfermedades y problemas emergentes**. Por ejemplo, la **fasciolosis** (*Fasciola hepatica*) es endémica en la provincia de Buenos Aires en establecimientos de Olavarría y Tandil, donde hay cursos de agua permanentes en los que habita el huésped intermediario (caracoles del género *Limnaea*). También fue informada en numerosas oportunidades la **resistencia de los parásitos**

Vale la pena

Aproximadamente **16,1 millones de cabezas del stock bovino de la Pampa Húmeda (PH)** corresponden a **animales adultos (vacas, vaquillonas, novillos, toros y bueyes)** y **9,2 millones son terneros, terneras y novillitos**. Si consideramos una mortalidad anual de vacunos adultos en la región de la PH de entre el 1 y el 1,5% y que el porcentaje de terneros destetados se estima en un 70%, **el incremento potencial de la producción mediante una mejora en la salud de la población bovina sería ciertamente significativo.**

gastrointestinales a los tratamientos con drogas antiparasitarias. O la ocurrencia de resultados falsos positivos de trichomoniasis en toros debido a *tricomonales* no-*Tritrichomonas foetus*.

Vale subrayar que en muchos de los casos de diagnósticos de enfermedades infecciosas se había vacunado contra esa enfermedad, lo que está indicando una **mala respuesta inmune** por distintas causas (plan de vacunación y/o vacuna no adecuada). **También se utilizó muy poco el laboratorio en los síndromes multicausales** como la diarrea neonatal, la enfermedad respiratoria bovina y los abortos indeterminados, en que aquél habría contribuido a ajustar el plan de control y prevención.

Un importante número de las enfermedades registradas es **transmisible al hombre**. El productor ganadero debe asegurarse de que su personal disponga de las condiciones básicas de bioseguridad al trabajar con animales o manipular material potencialmente riesgoso. Todo ello implica la necesidad de contar con asesoramiento permanente especializado, es decir un **responsable sanitario.**

Este combo tiene futuro

En San Gregorio buscan aumentar la producción –más kilos al destete en el menor tiempo posible– operando sobre los porcentajes de preñez y de destete. Y además diversificar con eficiencia, no competir con la agricultura sino complementarla; mantener un porcentaje de ganadería da estabilidad a los sistemas de la región.



Palabra de ganadero

A la Jornada del IPCVA se acercaron productores de distintos lugares. Unos de los propietarios de **El Ñandú**, en Hasenkamp, indicó a **CHACRA** que adquieren reproductores de la cabaña y valoran la inversión en genética, ya que **“una vaca mala come lo mismo que una de calidad, pero ésta produce terneros que obtienen mejores precios de venta”**. Por su parte, **Ignacio Mendoza** tiene un campo frente a la localidad correntina de Esquina, y además engorda en 1.900 hectáreas de islas. **Gabino Pérez**, veterinario y criador del departamento La Paz, explicó que las características de su campo son muy parecidas a las de San Gregorio, y destacó que en la Jornada se citaron **tecnologías muy lógicas y accesibles**.

U bicado muy cerca de Hasenkamp, Entre Ríos, este establecimiento fue objeto de una **Jornada del IPCVA** a la que concurrieron más de 500 productores y técnicos. El propietario de este campo de 2.200 hectáreas es **Marcelo Tonini**, y la administración está a cargo de **José Amarilla**, si bien ambos asumen la planificación. “Nos llevó casi diez años adaptarnos a este ambiente y conocer las virtudes y defectos del campo –indicó Tonini a **CHACRA**–. El obstáculo más difícil de sobrellevar es **el espartillo cuando brota en las praderas, y la chirca que achica el monte**. Me encanta fijar metas y objetivos, y vivo como una gran oportunidad la realización de esta Jornada, la gran convocatoria registrada indica que **hay buenas expectativas para la gana-**

dería. Por nuestra parte seguimos apostando a la genética, equilibrando rusticidad y calidad”.

SUMA POSITIVA

El campo **integra ganadería con agricultura** –rotación con soja, maíz y trigo–; hoy por hoy con números más parejos. Cerca de la mitad de su superficie está dedicada a la actividad pecuaria: 700 hectáreas son de monte, 140 de alfalfa de 1 y 2 años, 110 están destinadas a avena y 20 se utilizan para silajes de verano. **Se practica la cría y también la invernada de vacas, a lo que se suma una cabaña de Braford y Brangus colorado.** En total son 1.058 cabezas, de las cuales 751 son vacas.

Han puesto mucha energía en temas como **reproducción y sanidad**, merced al equipo que conforma el establecimiento y al asesoramiento veterinario. El personal, de origen correntino, es motivado mediante premios según objetivos logrados. Hacen raspaje de toros antes del servicio, tacto de anestro y de preñez, y manejo de vientres diferenciado según el resultado.

Las características ambientales de la zona obligan a convivir con una **alta variabilidad interanual de las lluvias**, que les ha causado atrasos en la época de servicio, índices de preñez más modestos, menor peso de los terneros y alargamiento del período de recría de vaquillonas de 15 a 22 meses.

La genética que dio origen al rodeo proviene de **Otero Monsegur, Copra, Pilaga y El Tigre**. El objetivo es lograr un **Braford 3/4 a 3/8**, por su adaptación a la zona y elevada rusticidad, la alta demanda para feedlots y su aptitud para invernadas de novillo pesado de exportación y liviano.

AYUDA DE PESO

Desde hace un tiempo San Gregorio recibe el **asesoramiento del INTA**, lo cual les ha dado muchas herramientas para incorporar en estos ambientes. En cuanto al **manejo de la reposición**, este año **vuelven a apostar al servicio de**

Ecológico

El Med. Vet. **Sebastián Vittone**, de la **EEA INTA Concepción del Uruguay**, recomendó el uso del feedlot ecológico a aquellos productores que encierran menos de 1.000 animales (ver **GyC** de octubre de 2011). Está pensado para resolver las cuestiones operativas y evitar que las deyecciones se concentren y perjudiquen tanto el agua como el suelo. Conocer la producción y concentración de excrementos es una manera de fertilizar el suelo.



S. Vittone



J. Amarilla

15 meses. “Es una categoría que anda dando vueltas por el campo y pretendemos que produzca algo. Para eso es primordial contar con personal capacitado y es necesario proporcionarles a las hembras una comida apropiada desde el destete hasta afrontar la preñez, de modo de no tener problemas en el segundo servicio, porque es una categoría cabeza de parición”, explica Amarilla.

La vaquilla de 15 meses recibe un destete precoz y antes del servicio es pesada y se le efectúa un tacto. Si no está apta se le da otra oportunidad en el servicio de otoño, y si vuelve a fallar se la deriva al engorde. “Ésta es la figurita difícil –dice el administrador–. A fines de noviembre hacemos el tacto preservicio. No usamos pelvimetría porque consideramos que es más práctico medir con la mano para no tener problemas de estrechez más adelante”.

Hasta acá predomina el **servicio natural a campo de 24 meses**, porque durante la primavera-verano de 2010 los animales estaban en estado muy crítico y en diciembre decidieron postergar el servicio –como contracara, esta primavera San Gregorio obtuvo muy altas producciones de pasto–. El servicio es de 2,5-3 meses, luego van a tacto en marzo-abril. Las vacías se venden y las preñadas reciben un tacto de anestro para evaluar la condición de los ovarios y del útero después de que tengan su ternero a fines



G. Álvarez Maldonado

El camino es largo

El presidente del IPCVA, **Gonzalo Álvarez Maldonado**, entrerriano oriundo de Paraná, indicó que “el consumo se encuentra estable, en el orden de los 53 kg/hab./año, y el precio de la carne lo marca la demanda interna, que representa el 90% de la producción. **Tenemos mucho para crecer en el corto, mediano y largo plazo, manteniendo la mesa de los argentinos y produciendo saldos exportables**”.



Otra contundente respuesta a la propuesta de capacitación del IPCVA.

Parada Vaquillas Primerizas

Para ellas destinan la mejor parte del campo. Las vaquillas de servicio de 15 meses fueron suplementadas con 4 a 6 kilos de silo de sorgo/día y un poco de proteína en la dieta, dado que tienen que sumar 100 kg en 5-6 meses.



de noviembre del año siguiente, y además se chequea la condición corporal. Con estos datos se hace una clasificación y se divide el lote: la ciclante y con buena condición sigue con el ternero al pie, la que tiene un anestro mediano va a enlatado por 15 días y la de anestro profundo –que generalmente coincide con una condición pobre– va a destete precoz.

En cuanto al rodeo general se le da un servicio de 90 días, de noviembre a enero, con un 4% de toros. Previamente se hace un tacto de anestro para determinar el estado de ovulación. En abril se tecta nuevamente y la vaca preñada grande va a monte empastado o pastura y la preñada chica al monte o sale a venta si hay falta de campo. Asimismo se realiza una selección por fertilidad. La vaca vacía de segundo servicio se destina a invernada.

El porcentaje de preñez del campo ronda el 80% y el destete promedio sobre vaca preñada es del 93%. Todos los terneros machos cabeza salen a venta en febrero con un peso de 170 kg, mientras que la cola se negocia con un peso de 135-140 kg en abril-mayo siguientes.

Los años Niña son críticos en esta zona, lo cual incide en los resultados de los servicios. La manera de atenuar la falta de forraje es la confección de silo de sorgo y rollos. De hecho, en la campaña 2007/08 perdieron muchas praderas por la seca, y hoy uno de los objetivos que tienen es el de incorporar pasturas.



J. Fonseca

RACIONAL Y RENTABLE

Y fue tiempo de la charla del Ing. Agr. **Juan Fonseca**, de la EEA INTA Paraná. “En un alto porcentaje, la ganadería entrerriana se apoya en el **pastizal natural** –afirma el técnico–, que ocupa aproximadamente el 65% de la superficie provincial y aporta más del 50% de la dieta del ganado vacuno. De allí que el manejo racional del mismo asegura la sustentabilidad de los sistemas”.

El pastizal presenta bajas tasas de crecimiento en los meses de invierno (5 kg MS/día) mien-



Parada Rodeo en el monte

Las vacas más acebuzadas 5/8 Braford se cruzan con toros Hereford, mientras que a las pampizadas 3/8 se les da servicio Braford. Cada rodeo se maneja de una forma definida. La vaca de cría pasa todo el año en el monte, y están achicando los potreros para hacer un sistema rotativo. Dentro del monte también realizaron una pradera. “Tenemos que empezar a mirar más el pasto. **No pelamos los potreros** de monte y tratamos de darle el mayor descanso posible”, afirmó **Fonseca**.

tras que –según las lluvias– durante la primavera puede alcanzar los 13-18 kg MS/día. **La merma en la estación fría se puede morigerar con manejo, ayudado por tecnologías como la inter-siembra o la siembra de cobertura con la incorporación de especies de producción invernal.**

Fonseca cuestionó los porcentajes de destete de la zona centro-norte de Entre Ríos (Feliciano, Federal y La Paz), que promedian el 59%. Sin dudas **mejorar la producción de pasto va a tener una incidencia directa sobre estos índices**, ya que actualmente el recurso campo natural está muy degradado.

Para recuperar los campos hay que tener paciencia e implementar un **manejo rotativo racional a favor de las especies deseadas**. “La sola presencia de matas de espartillo nos dice que hay que comenzar a controlarlas antes de que colonicen todo el campo. Por eso debemos evaluar los montes en conjunto con la peonada y los técnicos-asesores, y hacer un **plan de mejoramiento** de esas áreas. Una vez que se empiezan a controlar las malezas se puede seguir con otras alternativas: **echar raigrás, hacer una siembra de cobertura, fertilizar. Con la aplicación ordenada y estratégica de las prácticas de recupero de monte es posible alcanzar producciones superiores a los 5.000 kg de MS**”, indicó Fonseca.

La idea es aprovechar las bondades del monte en beneficio de la producción de pasto y confort de la hacienda; incrementar su productividad sin perder de vista la sustentabilidad. Una buena medida es manejar **100 árboles por hectárea** en cuanto al sombreado –si no llega la radiación solar no hay producción de pasto–. Y no olvide que **el sobrepastoreo genera la sustitución de forrajeras invernales por especies de producción primavero-estivo-otoñal**. “Cuando hay monte las mejores especies las vamos a encontrar debajo de las copas de los árboles”, indicó Fonseca.

En líneas generales se recomienda:

■ **Manejo del pastoreo.** Es fundamental **dividir los lotes** para implementar un rotativo; achicar potreros y, con manejo, trabajar a favor de las forrajeras. En el caso de los **bañados** el pastoreo con

animales de bajos requerimientos (vacas vacías, preñez temprana) apunta a lograr un espacio intermata. Así, se usa alta carga instantánea cuando hay piso; de lo contrario se los saca de allí para que las pezuñas no dañen el suelo y permitir que aparezcan especies valiosas en estos espacios.

■ **Incorporación de otros recursos forrajeros.** Debido a que es muy difícil poder cerrar un campo natural para recuperarlo si no tenemos una alternativa de oferta forrajera.

■ **Control mecánico mediante rastrón para herbáceas perennes y químico de malezas anuales.**

■ **Fertilización.** Fundamentalmente con nitrógeno para elevar los pisos y techos de producción. También se puede pensar en el fósforo si se pretende incluir leguminosas.

■ **Siembra con cobertura, incorporación de especies sobre el tapiz del campo natural, por ejemplo raigrás.**



F. Canosa

Todos perdimos

Desde fines de 2007 hasta principios de 2010 se dio claramente una transferencia de ingresos del productor al resto de la cadena, fundamentalmente a la industria frigorífica y al supermercado. En aquel momento estos sectores se llenaron los bolsillos y hoy la están pasando muy mal porque no hay oferta para faena. Lo que quiero transmitir es que **todos perdimos con las políticas que llevaron a la caída del stock**”. (Fernando Canosa, consultor)

SOMOS MUCHOS

LOS ARGENTINOS QUE TRABAJAMOS EN LA CADENA DE CARNE VACUNA.
POR ESO, CON POLÍTICAS A LARGO PLAZO, VAMOS A TENER MÁS CARNE.



IPCVA Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

CARNE ARGENTINA

SABER LO QUE CONSUMIMOS ES VALORAR LO QUE PRODUCIMOS

www.ipcva.com.ar