

GANADERÍA IPCVA Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina

Y COMPROMISO

Nº 133 - OCTUBRE 2019 • Es una publicación del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina



LA GANADERÍA LE SUMA A LA AGRICULTURA

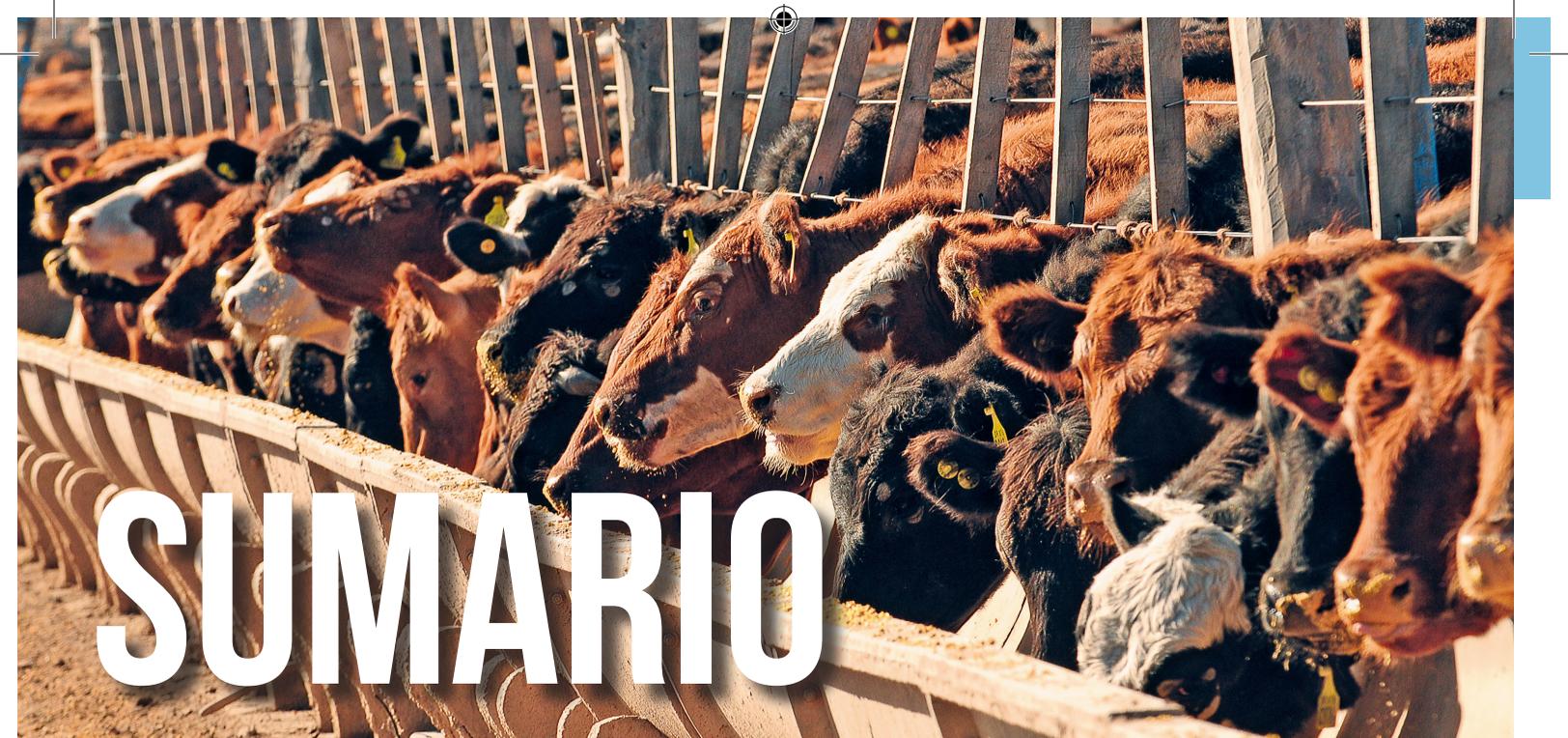
Con ese slogan, el IPCVA realizó en Marcos Juárez, provincia de Córdoba, una de sus tradicionales Jornadas a Campo. Se desarrollaron novedosos esquemas productivos y se analizó la situación de la cadena de cara a la incertidumbre que genera el nuevo escenario político y económico.



PASTURAS
Alfalfa en primavera



PROMOCIÓN
Argentine Beef Days



SUMARIO

03 EDITORIAL

En esta oportunidad el editorial está dedicado a los logros del sector, como el aumento de las exportaciones de carne vacuna y el incremento de las acciones de promoción y marketing.

04 JORNADA A CAMPO

En la localidad cordobesa de Marcos Juárez, en el establecimiento "Juan Valentín", el Instituto planteó la posibilidad de conocer nuevos esquemas productivos y pensar qué pasa con la ganadería en escenarios plagados de dudas como los que vienen.

09 PUESTA AL DÍA

Las acciones del IPCVA tendientes a mejorar el posicionamiento de nuestras carnes, dentro y fuera del país, y a capacitar al sector pecuario.

10 PASTURAS

Recomendaciones del INTA para la siembra de alfalfa en primavera. La etapa de implantación del cultivo es crítica y define su productividad y persistencia posterior. Un buen objetivo es lograr entre 150-250 plantas/m² el primer año.

12 VERDEOS

Incorporación de avenas en un sistema ganadero. La presencia de esta gramínea para pastoreo mejora la eficiencia y estabilidad de un sistema de cría sobre pastizal natural.

14 PROMOCIÓN

Después de la ansiada reapertura del mercado de Estados Unidos, lograda hace algunos meses, el Instituto continúa la campaña de posicionamiento del producto más emblemático de nuestro país.

15 SANIDAD ANIMAL

En 2019 se acreditaron más de 1.000 veterinarios y técnicos y se dictaron al menos 50 cursos presenciales y 23 virtuales. La inscripción es gratuita y se realiza a través de TAD y AFIP.

Hechos concretos en una época de promesas

En estas épocas de campaña y de promesas electorales, qué mejor que hablar de hechos concretos, de logros de un sector, el nuestro, que fue uno de los pocos que le dio buenas noticias al país en los últimos años y que seguramente las va a seguir dando en los próximos.

Los datos hablan por sí solos. Sin irnos muy lejos en el tiempo, tomando el último año, las exportaciones de carne vacuna argentina crecieron un 45% en volumen y un 41% en valor con respecto a 2018. Este crecimiento es aún más gráfico si se agrega que entre 2017 y 2018 las ventas externas habían aumentado un 77% en volumen y un 50% en valor.

Este crecimiento, esta consolidación del sector, se explica por múltiples factores pero uno de ellos tiene más trascendencia: el fenómeno China del que todos hablan. Y en ese fenómeno, aunque pueda sonar soberbio, tenemos mucho que ver. ¿Por qué? Porque aun cuando el mercado estaba cerrado, allá por el 2005, el IPCVA comenzó a trabajar en la promoción de nuestra carne. Porque apoyamos al Estado en la apertura y la firma de certificados sanitarios y, fundamentalmente, porque desde hace dos años encaramos una campaña de promoción inédita en la historia de la carne vacuna argentina.

Pasamos de ser unos perfectos desconocidos –a diferencia de Occidente, en los países asiáticos la marca “carne argentina” es nueva- a estar peleando el primer lugar entre los proveedores mundiales de carne en ese país, compitiendo mano a mano con Brasil.

Cuando asumí la presidencia del Instituto las exportaciones hacia China eran poco más que testimoniales, pero como resultado de las acciones de publicidad, pro-



Por
Ulises Forte
Presidente del IPCVA

moción y marketing, las ventas tuvieron un aumento explosivo. Entre 2017 y 2018 crecieron un 113% en toneladas y en los ocho primeros meses de este año volvieron a aumentar en un 104% en toneladas y un 116% en valor.

Todo esto sin descuidar ni desatender otros mercados tradicionales como la UE, Chile, Rusia o Israel (que también creció un 12%) y dando los primeros pasos en Japón y Estados Unidos después de la reapertura por la que tanto trabajamos desde el Instituto.

Para fines de este año se estima que las exportaciones de carne vacuna argentina superarán las 730 mil toneladas equivalente res con hueso por un valor de 2.500 millones de dólares, consolidando un crecimiento interanual superior al 35%.

Hasta ahí los números, contundentes, pero que no hacen justicia al verdadero fenómeno de la extraordinaria maquinaria de la producción de carne vacuna que implica arraigo en los pueblos, empleo y movilidad social en todo el territorio nacional. Los frigoríficos están trabajando con la capacidad instalada a tope, a la espera de nuevas inversiones para ampliar la capacidad de frío, generando empleo en forma directa e indirecta. Los productores saben que en cuanto estén dadas las condiciones financieras también pueden apostar al crecimiento porque toda su producción, aun las vacas de descarte, tiene múltiples destinos. Y este crecimiento, a diferencia de otros, sí derrama en los pueblos. Más allá de la macro y el ingreso de divisas, cuando crece la producción de carne se reactivan rápidamente los talleres, las concesionarias, las estaciones de servicio, las gomerías, las agronomías, las veterinarias, crece el consumo y se genera bienestar.

LA INCERTIDUMBRE IMPACTA EN LA GANADERÍA

El IPCVA volvió a reunir a muchos productores en la Jornada a Campo realizada en Marcos Juárez, provincia de Córdoba. Se habló de avances técnicos pero también acerca de qué hacer ante los tiempos complejos que vienen. El ganadero también está preocupado.



Germán Cornaglia, Ulises Forte, Jorge Petetta y Juan Cruz Molina Hafford en la apertura de la jornada. Toda una invitación al análisis profundo de los escenarios que vienen.

A lo largo y ancho del país, el **Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina** muestra diferentes sistemas ganaderos y modelos productivos a través de sus tradicionales **Jornadas a Campo**. En este caso, el Instituto llegó hasta Marcos Juárez, en la provincia de Córdoba, para visitar el **Establecimiento “Juan Valen-**

tín” y debatir y poner sobre la mesa los temas que la ganadería debe repensar, en medio de un contexto de incertidumbre e inestabilidad política y económica, que lleva a los productores a mirar todo con mucha atención.

El director del **Centro Regional Córdoba del INTA**, **Juan Cruz Molina Hafford**, participó de la apertura junto al presidente del IPCVA,



Fantástica respuesta del público a la convocatoria del IPCVA. Las charlas a campo fueron las preferidas.

Ulises Forte. Felicitó a los creativos que le pusieron el nombre a la jornada: “La ganadería le suma a la agricultura” y destacó la labor del IPCVA. Por su parte, el presidente de AFA, **Jorge Petteta**, también agradeció al IPCVA, al INTA y a la familia **Cornaglia** y afirmó que “la cooperativa viene apostando muy fuerte a la ganadería, en pos de **recuperar la chacra mixta**”. “Tenemos que seguir siendo eficientes como lo somos y trabajar juntos”, sostuvo.

BUENA HACIENDA

“Juan Valentín” pertenece a la familia Cornaglia y está a 10 kilómetros de Marcos Juárez. Se trata de un campo agrícola, con dos fracciones: 165 hectáreas sobre la Ruta 9 y otras 125 más alejadas. Allí cuentan con **210 vacas** y toros que adquieren de cabañas de la zona. Realizan el servicio de septiembre a febrero y se desteta en torno a los 200 kilogramos (seis o siete meses al pie de la madre). El porcentaje de preñez en vacas en este tacto fue de 95 %, y el **estado general**

del rodeo fue calificado como “muy bueno”.

“Juan Valentín” tiene unas 45 hectáreas de **pasturas de alfalfa consociadas con gramíneas (festuca, raigrás)**. Según explicaron los propietarios del establecimiento, “las mismas están muy limpias: se hace pastoreo frontal y reservas del excedente”. En este momento, la reposición está sobre rastrojos y usan verdeos de avena, suplementando con rollo y maíz en grano. Para las pasturas, cuentan con un veterinario y un asesor. Es que para la familia Cornaglia, una de las características de su producción es el seguimiento, la prolijidad y un manejo muy atento a la condición corporal de los animales.

VALIOSOS CONSEJOS

Andrés Kloster, del INTA Marcos Juárez, expuso acerca de la **cría bovina integrada con agricultura** en zonas de alta oferta ambiental. “Tenemos que **apostar a hacer un novillo diferente** porque tenemos mercados que nos van a demandar ese producto. No podemos despre-

POLÍTICAS PARA EL SECTOR

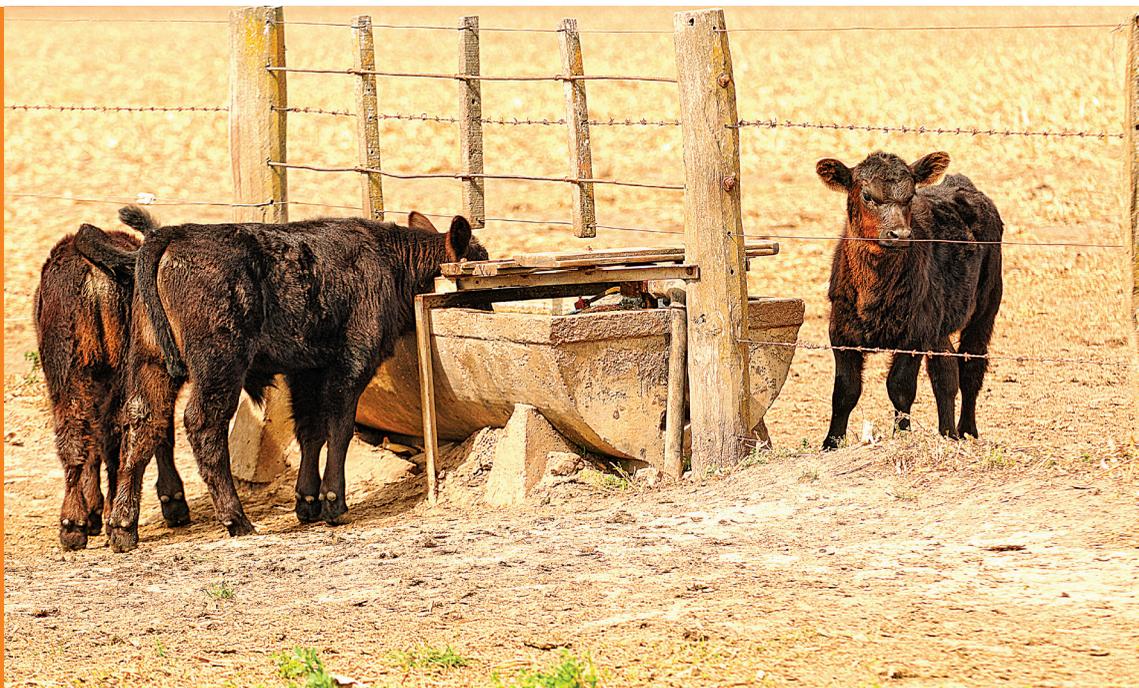
El presidente del IPCVA, **Ulises Forte**, abrió la Jornada y, con ella, un debate para pensar acerca de la necesidad de desarrollar políticas de Estado para la ganadería tanto a mediano como a largo plazo. “Si existieran esas políticas y hubiera cierta certidumbre, las elecciones pasarían a ser simplemente un proceso de decisión. Sin embargo, actualmente resulta que una vaca para faena termina valiendo más que una que está preñada y ese productor tiene que poner unos veinte o treinta mil pesos, llevarla al campo, pagar tasas de interés elevadas y, cuando nazca el ternero, no sabe qué puede pasar. Además, cuando ese ternero sea novillo, estaremos discutiendo el recambio presidencial. Por lo tanto, es todo un proceso de largo plazo a base de billetera propia, sin ninguna política crediticia, y con mucha carga impositiva. **Tanta incertidumbre hace que el productor se quede quieto**”, sostuvo.

ciar al 80% de nuestros clientes”, afirmó. Destacó, a su vez, la importancia de la interinstitucionalidad: que el IPCVA haya elegido esta plaza para hacer la jornada a campo, cuando el INTA en la zona posee una de sus más prestigiosas estaciones experimentales.

Kloster explicó que, tras una buena campaña de gruesa, tierras de buena aptitud son demandadas y las de menor calidad enfrentan un panorama incierto. “Esto sería una oportunidad para la ganadería”, remarcó. **“Hay expectativas**

de mediano plazo favorables para la carne bovina traccionada por la exportación, aunque con nubarrones en el horizonte. Los precios de la hacienda siempre tardan en copiar los cambios en los escenarios”, subrayó el técnico. Un 20% de la superficie del departamento Marcos Juárez se dedica a ganadería de alta productividad y “se busca mejorar la producción, distribución estacional y calidad de la base forrajera, aumentar la receptividad de úteros productivos por hectárea, optimizar la estructura

Todos los procesos son debidamente monitoreados y devienen en la obtención de terneros de gran potencial de desarrollo.





El pastoreo de la alfalfa es frontal y se hacen rollos con el excedente.

de costos y valorizar las vacas de refugio”. Para el profesional **resulta crucial la mejora de la tasa de destete de los vientres actuales, unido a un paulatino aumento del peso de faena.**

Sebastián Chiacchiera, también de INTA Marcos Juárez, presentó el trabajo que viene haciendo con el grupo de Producción Animal de la Experimental, que apunta a generar **números de la chacra mixta de INTA.** “Es un momento

muy complejo para presentar resultados económicos. Llegamos a un margen bruto que nos permite hacer un análisis comparativo de los distintos sistemas”, comentó. Presentó el corte de la campaña 2018/19, con un dólar a \$43 promedio, y un análisis de agosto con el dólar a \$58. A continuación, ofreció un trabajo sobre sensibilidad de margen bruto de soja de primera, maíz de primera, trigo y soja de segunda en el ciclo 2018/19 en la EEA, para luego desarro-

¿Y EL MERCADO INTERNO?

El jefe del Departamento de Promoción Interna del IPCVA, **Adrián Bifaretti**, explicó que venía disminuyendo la inflación en los últimos meses de forma gradual, pero de repente, las PASO trajeron una devaluación que repercute en la merma del poder adquisitivo de los consumidores. Hasta ahí la carne venía con una caída que respondía a la disminución general del consumo de bienes y servicios en todo el país en los primeros siete meses del año. “Estaba dentro de lo razonable”, indicó. Sin embargo, con una inflación que en agosto volvió a trepar al 4%, el escenario comienza a cambiar. El efecto de sustitución, sobre todo por pollo, pero también por otras proteínas animales, que era natural, ahora puede recrudecer, en la medida en que los problemas económicos vuelvan a instalarse con impacto en el bolsillo del consumidor. Eso sí, este año el país exporta un 44% más que en 2018 y la tracción de China es decisiva. Eso repercute en el precio de la vaca.



Un muy buen planteo de cría pensado sobre pasturas consociadas, con notables resultados respecto de parición y destete.

llar alternativas ganaderas para ambientes sin limitantes. “En Marcos Juárez tenemos un ciclo completo, que incluye la cría y la invernada de novillos para consumo interno y la exportación de novillos pesados. **Lo que mejores resultados nos da es el módulo de exportación, con un margen bruto de casi \$35.000 pesos (u\$**

593)”, analizó Chiacchiera. De acuerdo con el técnico del INTA, lo que le suma la ganadería a la agricultura es diversificación productiva, mayor estabilidad productiva y económica, conservación del recurso suelo, estabilización de los recursos de agua y mayor ocupación de mano de obra.

MODELO A MEDIDA

El asesor privado **Gustavo Sueldo** indicó que el desafío de esta zona en particular viene dado por el valor de la tierra; es necesario intensificar los sistemas y los manejos para obtener resultados productivos. Explicó por dónde pasa el negocio de la cría, qué es importante y qué no, para organizar el destino de los recursos. “Hay que producir más terneros y meter más kilos por animal en la recría”, sentenció. El experto sostuvo además que existe un modelo para cada productor. “Hay que redefinir el negocio agropecuario con modelos flexibles y a medida”, aseguró, y agregó que “la recría sirve para potenciar los negocios en donde cada uno tendrá que definir qué tecnología se adapta a sus necesidades y objetivos”. “Tenemos disponible tecnología de gestión y control para ajustar el manejo y la alimentación. Necesitamos trabajar con las personas; los procesos pensados desde la operatividad y eficiencia tienen un impacto muy alto sobre los resultados económicos”, finalizó Sueldo.

SIGUE LA PROMOCIÓN EN CHINA

Con el objetivo de promocionar la carne argentina de alta calidad, fomentar el conocimiento de la marca y posicionar el producto en otras regiones del extenso territorio chino, el Instituto de Promoción de la carne Vacuna Argentina (PCVA) organizó dos seminarios en ciudades estratégicas del gigante asiático: el 17 de septiembre en Shenzhen y el 19 del mismo mes en "Jinguan" (Chengdu). El propósito de los eventos fue construir una plataforma para las cadenas asociadas chinas, proveedoras de carne argentina, promocionar las ventas e implementar nuevas estrategias en un mercado que sigue creciendo. En los seminarios participaron importadores, distribuidores, comercializadores, chefs y prensa especializada que disfrutaron de la mejor carne argentina a través de presentaciones, demostraciones de cortes y una cena-degustación. "Es impactante ver la reacción positiva de los chefs cuando preparan platos con carne argentina y cómo los importadores y los distribuidores comienzan a demandar cortes de alto valor", aseguró Ulises Forte, presidente del IPCVA, después del encuentro. "Es la mejor promoción, cara a cara, degustando la carne con los compradores, los chefs y los periodistas", agregó, por su parte, Jorge Torelli, vicepresidente de IPCVA.

PRECIOS DE AGOSTO

De acuerdo a un informe del área de economía y estadística del IPCVA, los precios de los distintos cortes de carne vacuna mostraron alzas moderadas del 2,0% en agosto de 2019 con respecto al mes anterior. Asimismo, comparados con los valores de agosto de 2018, los precios tuvieron un alza de 50,9%. El pollo fresco mostró subas moderadas en agosto, con una variación positiva del 2,2% con respecto a julio. El precio del pechito de cerdo, en tanto, aumentó en el mismo período un 2,3%. Con respecto a los valores de agosto de 2018, el pollo incrementó su precio en un (+56,1%) y el cerdo un (+51,5%).

El informe completo está disponible en www.ipcva.com.ar.

SE VIENE PRINGLES

El próximo 24 de octubre, el IPCVA realizará una nueva jornada a campo en el Establecimiento "Ave María" de Coronel Pringles, Provincia de Buenos Aires. El encuentro, que se llevará a cabo bajo el slogan "Planteo Ganadero eficiente y competitivo en zona agrícola", será con entrada libre y gratuita pero cupos limitados. Para más informes e inscripción se puede ingresar en www.ipcva.com.ar o llamar al **011 53535090**.

JOVITA EN VIDEO

Todas las ponencias y paradas a campo de la jornada a campo que organizó el IPCVA en Jovita (Córdoba) el pasado jueves 19 de septiembre están disponibles en la web www.ipcva.com.ar. También se pueden ver los videos de todas las jornadas a campo y seminarios del Instituto, como los realizados este año en Marcos Juárez (Córdoba), General Alvear (Mendoza), Quimilí (Santiago del Estero), Santa Rosa (La Pampa) y Río Cuarto (Córdoba).

SIEMBRA DE ALFALFA EN PRIMAVERA

La etapa de implantación del cultivo es crítica y define su productividad y persistencia posterior. Un buen objetivo es lograr entre 150-250 plantas/m² el primer año.

En Chaco, la mejor época para la siembra de alfalfa es a **fin de marzo-principio de abril**; sin embargo, ante la pérdida de lotes y/o la imposibilidad de sembrar oportunamente, debido a excesos de precipitaciones del verano-otoño de 2019, **la siembra de primavera se convierte en una opción a analizar para adelantar la implantación y recuperar la superficie perdida.**

Entre una estación y otra se presentarán distintas condiciones ambientales, que tendrán impacto sobre el desarrollo inicial y posterior desempeño del cultivo; estas deben ser tenidas en cuenta previo a la siembra. A continuación, en el cuadro se postulan algunas de ellas.

Considerar que 10 kg/ha equivalen a aproximadamente 500 semillas/m². En general, cuanto mayor densidad de plantas iniciales se logra, menos espacios para las malezas quedan.

- **Control de insectos:** se debe tener especial cuidado con trips, pulgones y arañuelas en los estadios iniciales de las plántulas, cuando son difíciles de controlar, ya que los insecticidas sistémicos recomendados para estos insectos encuentran poca superficie foliar para la adecuada absorción. Por lo tanto, una práctica recomendable es la aplicación de insecticidas a la semilla (p.ej. Imidacloprid, Tiametoxam, etc.).

RECOMENDACIONES HABITUALES

La reina de las forrajeras tiene apetencias bien definidas:

- **Suelos:** agrícolas, bien drenados. Sin impedimentos físicos para el desarrollo de las raíces. Bien provistos de P (>25 ppm) y S (alta MO). pH ideal 6,5-7,3. No salinos.
- **Inoculación con rizobios fijadores de N:** aumenta la productividad más de un 15 %, con un costo en la implantación menor al 4 %.
- **Densidad de siembra:** según la calidad de semilla y la efectividad del sistema de siem-

RECOMENDACIONES ESPECIALES PARA PRIMAVERA

- **Siembra convencional:** laboreo del suelo previo a la siembra con el fin de eliminar malezas y elevar la temperatura del suelo (T^a óptima de germinación: 18 – 25° C). Esperar una lluvia y poner la semilla en íntimo contacto con la humedad del suelo.
- **Control de malezas:** eliminar previamente a la siembra malezas difíciles como gramilla y cebollín. Utilizar herbicidas de presiembr (Trifluralina) que ofrecen buen espectro de control en el momento en que la plántula de alfalfa es más débil. En postemergencia,

DE UNA ESTACIÓN A LA OTRA

Variable	Otoño	Primavera
Humedad de suelo	Buena	Deficiente
Temperatura del aire	Disminuyendo	Aumentando
Temperatura de suelo	Mayor	Menor
Malezas	Baja presión	Alta presión
Insectos	Trips	Trips y pulgones
Riesgos ambientales	Heladas fuertes	Calor y viento (deseccación)
Tiempo a primer corte	16 a 20 semanas	10 a 12 semanas
Relación: Aéreo/Raíz	Menor	Mayor
Resistencia a sequía	Mayor	Menor
Productividad	Mayor	Menor

realizar el control temprano de gramíneas (Cletodim; Hloxifop, etc.) y para el control de malezas latifoliadas, cuando la alfalfa tenga 2 a 3 hojas trifoliadas y malezas en estadios juveniles (Imazetapir, Flumetsulam, Clorimuron, 2,4-DB, Diflufenican, Bromoxinil, Bentazon, Prometrina y sus mezclas), lo que mejora la efectividad del control con dosis más bajas. Nunca aplicar juntos en mezcla de tanque graminicida con latifolicida; espaciar por lo menos una semana.

- **Fungicidas:** debido a las bajas temperaturas del suelo, la germinación y emergencia serán más lentas con la posible incidencia de hongos de suelo. Será recomendable, entonces, la aplicación de un fungicida a la semilla (p.ej. Trifloxistrobin + Metalaxil).

Por: José Chiossone – EEA Sáenz Peña INTA

HOJA DE RUTA

- Intensificar todos los cuidados, principalmente el control de malezas.
- Si el lote será destinado a corte para la producción de fardos para comercialización, puede ser una buena opción la siembra de primavera.
- Si en cambio el destino es a pastoreo o confección de rollos para consumo propio, sería más recomendable la utilización de otra alternativa y esperar la mejor época para la siembra de alfalfa.

INCORPORACIÓN DE AVENAS EN UN SISTEMA GANADERO

La presencia de esta gramínea para pastoreo mejora la eficiencia y estabilidad de un sistema de cría sobre pastizal natural.

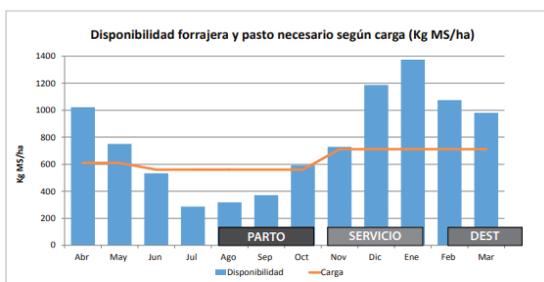
Para plantear el escenario y analizar la propuesta, investigadores del INTA utilizaron datos reales, generados en un ensayo de variedades de avena en campo junto a la Unión Agrícola de Avellaneda en 2018 y datos de la Unidad Ganadera de Ciclo Completo de la **Estación Experimental Agropecuaria INTA Reconquista**. La propuesta plantea un **sistema de cría de raza Braford, frame 4. La base forrajera es un pajonal de paja amarilla (*Sorghastrum setosum*)**. La carga es alta (1 EV/ha), el sistema de pastoreo es un rotativo intensivo; el servicio es natural y estacionado en los meses de noviembre, diciembre y enero.

En el gráfico “Disponibilidad de pastizal y precipitaciones” se observa que hay una correlación positiva entre ambos parámetros. El crecimiento de las especies depende en gran medida del clima -temperatura y contenido de agua en el suelo-, del tipo de suelo, de la fertilidad del mismo y del manejo del pastoreo. Se evidencia, asimismo, un bache invernal con una menor oferta de pasto entre julio y septiembre. Se concluye, entonces, **que el exceso o la falta de pasto dependerán de la carga animal (EV/ha.) asignada al sistema**. Esta es una cuestión clave, ya que define la productividad; es decir, los kilogramos de carne que se producen por hectárea y la sustentabilidad de los recursos naturales que se están manejando.

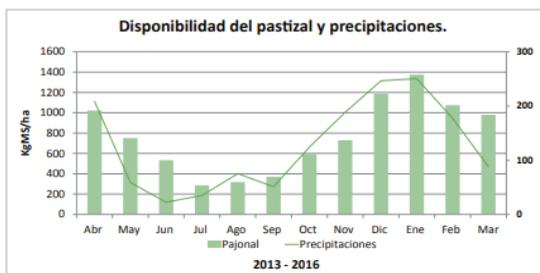
En el gráfico “Disponibilidad de forrajes y pasto necesario según carga”, esta última está representada por la línea roja y la disponibilidad de pasto se muestra con las barras azules. Se observa que, de los 12 meses del año, **en 5 meses sobra pasto, en 4 meses la oferta está equilibrada y en los 3 meses restantes, falta pasto**. En los meses de julio, agosto y septiembre la vaca no cubre su consumo voluntario. Este período de déficit coincide con los partos, momento en que los requerimientos de energía y proteína son máximos. En noviembre, al inicio del servicio se debería llegar con una buena condición corporal de los vientres. Esto sólo será posible si se logra estabilizar la cadena forrajera, aun en invierno. A partir de noviembre, se observa un aumento en la disponibilidad de pasto, producto del inicio de las lluvias y las altas temperaturas, lo que aseguraría un adecuado nivel de nutrición (balance energético positivo) durante el servicio, sin olvidar que los requerimientos nutricionales siguen siendo altos. Del éxito en esta etapa dependerá, en gran medida, el resultado del ciclo productivo.

ALTO IMPACTO

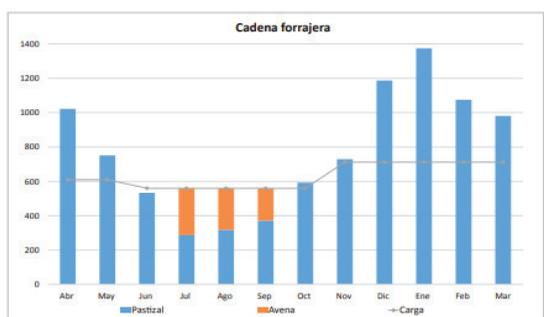
La propuesta es incorporar un verdeo que se pueda pastorear en los meses de julio, agosto y septiembre. En el gráfico “Cadena forrajera”, para la simulación se consideró la producción promedio de 3.156 kg de MS/ha. De esta forma se puede cubrir el bache invernal de los meses utilizando un 39 % de la producción en el mes



Disponibilidad del pajonal y carga animal de la Unidad ganadera de ciclo completo EEA. Reconquista (kgMS/ha) y principales eventos del sistema de cría.



Disponibilidad del pajonal Unidad Ganadera de Ciclo Completo EEA. Reconquista (kgMS/ha) y precipitaciones EEA Reconquista.



Cadena forrajera con la incorporación de avena y carga animal.

Calidad nutricional promedio de las avenas y del pastizal natural de paja amarilla.

	MS (%)	PB (%)	DMS (%)	EM (Mcal/kgMS)
Avenas	27	12	71	2,56
Pastizal	36	6	52	1,97

Necesidades nutricionales de distintas categorías en diferentes momentos fisiológicos.

	PB (%)	DMS (%)	EM (Mcal/kgMS)
Vaca último tercio de gestación	7	60	2,17
Vaca lactando	12	68	2,45
Vaca seca	7	55	1,98
Recría	14	67	2,42
Terminación	12,5	74	2,67

de julio, un 34 % en agosto y el 27 % restante en septiembre. **El impacto de incorporar avenas no es solamente cuantitativo; hay un efecto cualitativo otorgado por la calidad de esta especie, que también es importante.**

En la tabla “Calidad nutricional de avenas y del pastizal natural” se presentan las calidades promedio del ensayo de variedades y las del pastizal en los meses invernales, donde se puede observar una gran diferencia entre estos dos forrajes. En la tabla “Necesidades nutricionales de distintas categorías” se aprecia que, durante el invierno, el pastizal sólo cubre las necesidades de una vaca seca; en cambio, una vaca que se encuentra en el último tercio de gestación o principios de lactancia, puede perder peso y empeorar su condición corporal.

Con los valores de producción promedio se debería destinar un 22 % de superficie para el

cultivo de avena. Si se considera la producción más alta, 6.318 kgMS/ha, la superficie necesaria se reduce al 11 %. Si se tiene en cuenta el valor más bajo de producción, 1.961 kg/MS, la superficie necesaria aumenta a 36 %. El éxito de esta técnica en gran medida dependerá de un buen manejo agronómico de la especie elegida para cubrir el bache invernal.

Este tipo de evaluaciones demuestra la importancia de contar con forraje fresco, disponible para las diferentes categorías, principalmente en los meses de invierno. Lo que resta por remarcar es la escasa oferta de variedades comerciales de ciclo intermedio a corto, adaptadas a las condiciones ambientales del noreste de Santa Fe.

Ing. Agr. Cecilia Capozzolo
INTA EEA Reconquista

“ARGENTINE BEEF DAYS”

Se llevaron a cabo en las ciudades de Los Ángeles, Chicago y Miami.

El de Estados Unidos es un mercado muy importante, por los posibles volúmenes de venta y porque es un país testigo para otros destinos.



Después de la ansiada reapertura del mercado de Estados Unidos, lograda hace algunos meses, el **Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA)** continúa la campaña de posicionamiento del producto más emblemático de nuestro país. En este caso, el IPCVA, junto con el Ministerio de Relaciones Exteriores y Culto y los consulados argentinos en Los Ángeles, Chicago y Miami, organizaron los primeros “**Argentine Beef Days**” (“Días de la carne vacuna argentina”). El objetivo de estos encuentros fue presentar la mejor carne vacuna argentina a importadores, distribuidores, prensa especializada y representantes del sector HORECA (hoteles, restaurantes y servicios de catering) en almuerzos en donde se ofreció una degustación de distintos cortes.

El primero de los “Argentine Beef Days”, en el que participaron más de 100 invitados, se llevó a cabo el 3 de septiembre en Los Ángeles y contó con la participación del embajador, Rubén Caro. Los otros encuentros se realizaron en Chicago (Hotel Drake, 5 de septiembre) y Miami (Graziano’s Coral Gables, 9 de septiembre), con más de 150 invitados en cada uno.

“Es un mercado muy importante, no solamente por los posibles volúmenes de venta sino porque también es un país testigo para otros destinos”, aseguró **Ulises Forte**, presidente del IPCVA, quien estuvo acompañado por **Jorge Torelli**, vicepresidente del Instituto. “Trabajamos muy duro desde el IPCVA para lograr la reapertura, financiando el estudio de abogados que llevó adelante el Panel ante la OMC que promovió nuestro país para conseguir el reingreso de la carne vacuna”, recordó **Forte**.

UNA PLAZA VALIOSA

El mercado de Estados Unidos presenta para la carne argentina dos grandes vetas de negocio: la carne para industria (trimming), con valor de commodity, y los segmentos de demanda de cortes de alta calidad. En mayo de este año, el IPCVA dio el puntapié inicial a la campaña con la participación en la “National Restaurant Association Show”, una importante feria de alimentación que se llevó a cabo en la ciudad de Chicago.

ACREDITACIÓN Y REACREDITACIÓN EN SANIDAD ANIMAL

En 2019 se acreditaron más de 1.000 veterinarios y técnicos y se dictaron al menos 50 cursos presenciales y 23 virtuales. La inscripción es gratuita y se realiza a través de TAD y de la AFIP

El Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria (Senasa) ofrece cursos de acreditación y reacreditación dirigidos a veterinarios privados, técnicos, inspectores sanitarios, vacunadores u otros operadores privados que desempeñan tareas vinculadas con el bienestar animal y los diferentes programas sanitarios de la Dirección Nacional de Sanidad Animal (DNSA). “Los veterinarios y técnicos acreditados constituyen una parte fundamental de la DNSA, porque son quienes realizan tareas a campo de los distintos programas sanitarios de la Dirección”, afirmó Fiorella Arienti, referente de Capacitación de Sanidad Animal del Senasa.

Los veterinarios que se encuentren acreditados hace más de tres años tienen tiempo hasta enero del 2020 para realizar la reacreditación, que es obligatoria de acuerdo a la Resolución 1/2018.

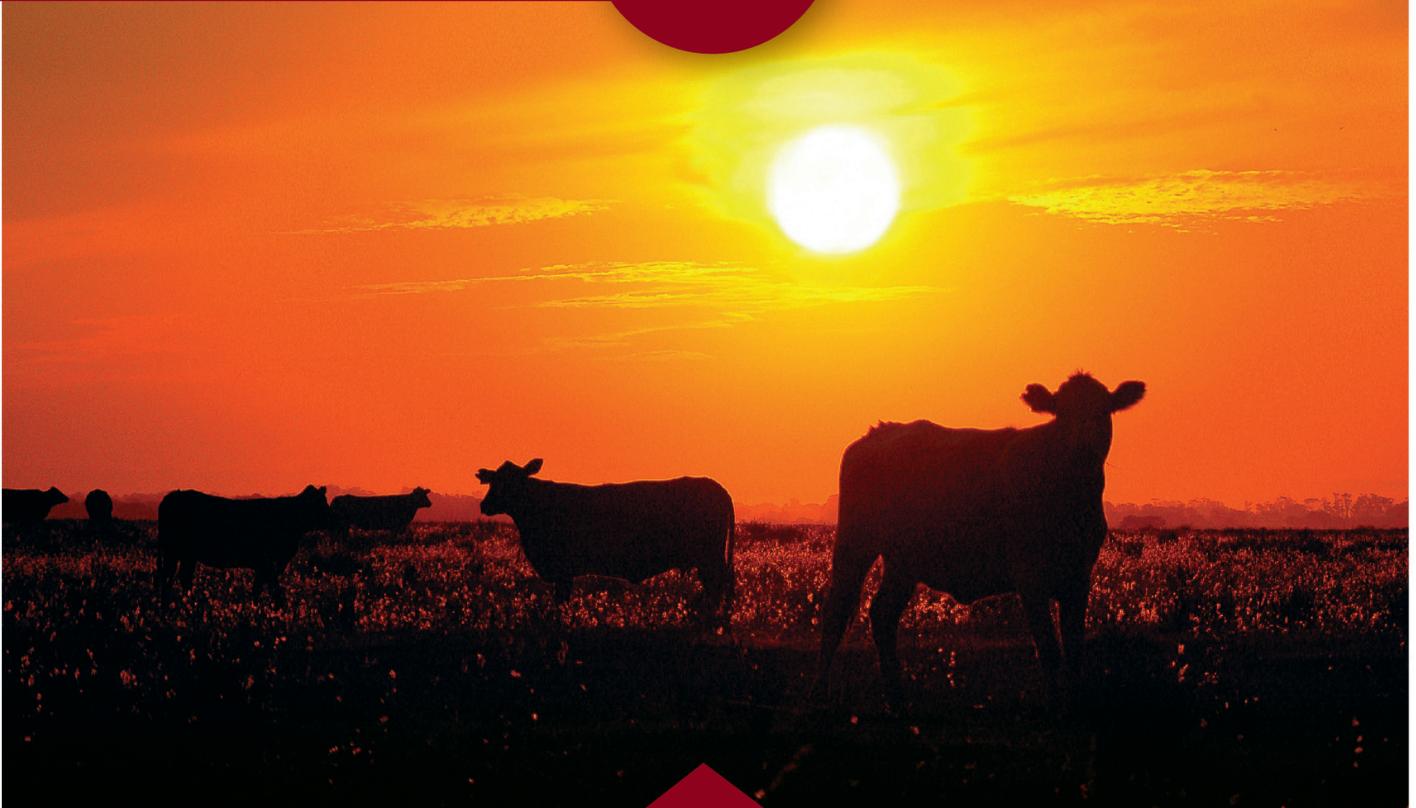
“Los cursos de reacreditación son gratuitos, online y se dictan todos los meses. Durante los días de curso se puede ingresar desde cualquier dispositivo para acceder a los contenidos. La reacreditación es muy importante para que los profesionales estén actualizados en sus conocimientos y el Senasa tenga al día el padrón”, completó Arienti.

INSCRIPCIÓN A TRAVÉS DE TAD

La inscripción a todos los cursos es gratuita y se realiza a través de la plataforma online Trámites a Distancia (TAD) y de la AFIP, con clave fiscal. Para obtener más información, los interesados pueden escribir un correo a: acreditados.dnsa@senasa.gob.ar



ATENCIÓN
CON EL BIENESTAR ANIMAL



El manejo adecuado y confortable del ganado mejora la productividad y la calidad de la carne.

Por eso, es necesario brindarle a los vacunos las mejores condiciones posibles e implementar buenas prácticas de manejo, con instalaciones adecuadas, especialmente durante el arreo, la carga y el transporte.

AUMENTAR LA PRODUCTIVIDAD ES NUESTRO GRAN DESAFÍO.

CON LA GANADERÍA GANAMOS TODOS

IPCVA  Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

CARNE  **ARGENTINA**

www.ipcva.com.ar / www.carneargentina.org.ar / Seguínos en  