

GANADERÍA **IPCVA** Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina

Y COMPROMISO

N° 127 - ABRIL 2019 • Es una publicación del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina



Foto: INTA.

EL PUNTAPIÉ INICIAL

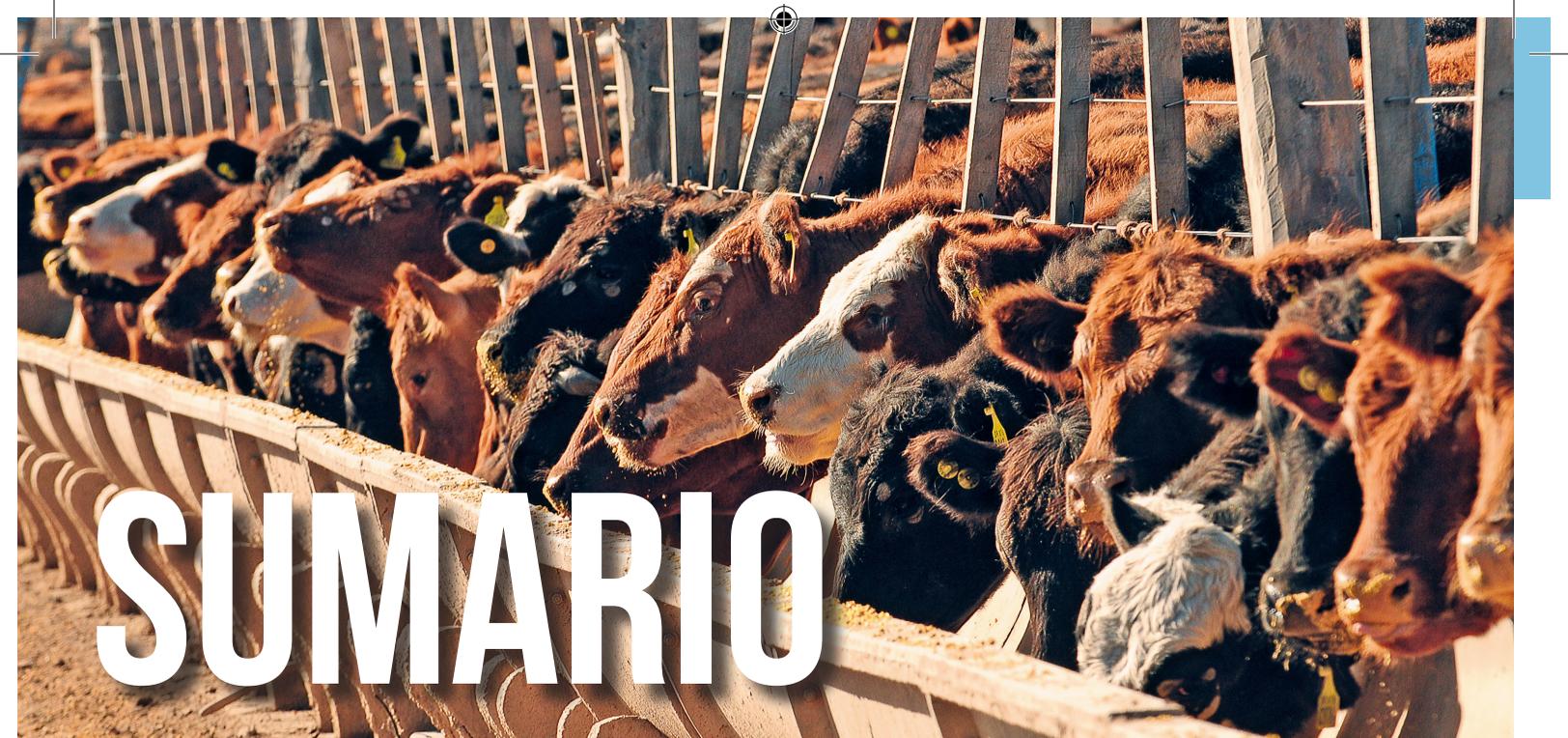
El IPCVA organizó un evento en Washington para presentar la carne vacuna argentina a importadores y autoridades de Estados Unidos. La reapertura del mercado fue un proceso muy largo en el que el instituto trabajó arduamente.



PRODUCCIÓN
Recría a corral



ALIMENTACIÓN
Productividad forrajera
en el NEA



SUMARIO

03 EDITORIAL

En esta oportunidad el editorial está dedicado a la situación actual del mercado de la carne, con un estancamiento de la oferta y una meseta en la producción. “Felices” por el deber cumplido, pero “preocupados” por la falta de crecimiento y “ocupados”, por incentivar la producción.

04 REAPERTURA DEL MERCADO DE EEUU

Se presentó formalmente la carne vacuna argentina en Estados Unidos a través de un evento que organizó el IPCVA en Washington para importadores y autoridades políticas de ese país. Los cortes Angus fueron el plato principal.

06 RECRÍA A CORRAL

En el marco de la jornada “Experiencia Forrajera” en Ameghino, Buenos Aires, la técnica Irene Ceconi, de INTA General Villegas, brindó pautas generales para llevar a cabo una buena recría en el corral.

08 ALIMENTACIÓN

Un estudio realizado por la FAUBA y la UNNE mostró, por primera vez, que el agregado de fósforo y microorganismos específicos al suelo permitiría incorporar leguminosas templadas y aumentar la productividad forrajera en el nordeste argentino.

10 GANADERÍA DE PRECISIÓN

Es fundamental que se construya en cada empresa un “proyecto ganadero”, a partir del cual se desarrollen las actividades productivas e inversiones, de acuerdo a objetivos, planificación, manejo, controles y evaluación económica.

12 FOODEX JAPAN 2019

El Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina participó de la importante feria de alimentación japonesa que se llevó a cabo en la capital, Tokio.

13 PUESTA AL DÍA

Las acciones del IPCVA tendientes a mejorar el posicionamiento de nuestras carnes, dentro y fuera del país y a capacitar al sector pecuario.

14 SANIDAD

Ante la aparición de casos recientes de carbunco bacteriano en el partido de Carlos Casares, en Buenos Aires, el Senasa emitió un comunicado con consejos para el manejo de la enfermedad.

FELICES, OCUPADOS Y PREOCUPADOS

Con el evento que realizamos hace algunos días en Estados Unidos, dando puntapié inicial a la promoción después de la ansiada reapertura, la cadena de la carne volvió a demostrar que es uno de los pocos sectores que puede darle buenas noticias al país en estas épocas de complicaciones económicas.

No obstante, como ya dijimos en otras ocasiones, nos encontramos en una meseta en la producción, con un severo estancamiento de la oferta. De ahí el título de esta editorial: “felices, ocupados y preocupados”, que puede parecer una contradicción pero grafica el momento en el que nos encontramos: “felices” por el deber cumplido (más mercados, más exportaciones, más divisas, más trabajo), pero “preocupados” por la falta de crecimiento y “ocupados”, al menos desde el IPCVA, por incentivar la producción.

La preocupación es alta, no hay que negarlo. Y la explicación es muy sencilla: mientras la renta financiera sea más alta que la productiva, no será posible aumentar suficientemente la oferta como para abastecer a precios razonables el querido mercado interno y seguir creciendo en exportaciones. Como también ya dijimos, no hay incentivos fiscales ni crédito productivo a tasas sustentables, por lo que la inversión es muy difícil e incluso muchos ganaderos deben liquidar stock para mantener a flote su negocio.



Por
Ulises Forte
Presidente del IPCVA

No obstante, desde el IPCVA –con las herramientas que disponemos desde el sector privado– seguimos fomentando la irradiación de tecnologías y conocimientos con las jornadas a campo –como la que realizaremos el próximo 25 de abril en San Luis–, los seminarios regionales, los múltiples trabajos de investigación que ponemos a disposición de la cadena y el acompañamiento a la industria frigorífica, ya sea mediante capacitaciones o con presencia en las grandes ferias del mundo.

No se trata, como algunos sostienen, de “exportación vs consumo interno”. Tenemos que tener la mayor cantidad posible de mercados abiertos y operativos para colocar nuestros productos al mejor precio. Se trata de aumentar la oferta para abastecer la demanda. Esa es una política sensata.

Como siempre sostuvimos, el libre mercado es una necesidad comercial para cualquier actividad económica pero con políticas activas que garanticen la sustentabilidad en el tiempo y la compensación de asimetrías.

Es un buen momento para la carne argentina. Pero es un momento de inflexión: ¿Queremos seguir creciendo, o no? Esa es la pregunta que todos, privados y Estado, debemos hacernos. Y si la respuesta es sí, todos debemos trabajar para que la cadena de la carne siga dando buenas noticias.

Se presentó formalmente la carne vacuna argentina en EE.UU.

El IPCVA organizó un evento en Washington para importadores y autoridades políticas de ese país. La reapertura del mercado fue un proceso muy largo en el que el instituto tuvo un papel destacado.



En 2018 el gobierno nacional anunció la reapertura del mercado de Estados Unidos para la carne vacuna argentina, mediante el otorgamiento de un cupo anual de 20.000 toneladas sin arancel. El país había perdido a EE.UU. en 2001 por ocultar un brote de aftosa.

En ese contexto, el IPCVA venía trabajando arduamente desde hace muchos años para la re-

apertura del mercado. Fue el Instituto el que financió, en su momento, el “panel” (instrumento para dirimir diferencias comerciales entre dos países) que se le realizó a los Estados Unidos ante la Organización Mundial de Comercio (OMC), dada la injusticia del mantenimiento del cierre una vez superados los inconvenientes sanitarios.

Desde el IPCVA afirmaban en su momento:

“Argentina tiene el derecho de tener el mercado abierto y no existe ninguna razón para que ello no se produzca, lo cual, además de un posible perjuicio comercial, pone a los exportadores argentinos ante la incómoda e injusta situación de tener que explicar a terceros compradores por qué está cerrado el mercado americano”.

Tras perder el “panel” ante la OMC, en junio de 2015, EE.UU. abrió nuevamente su mercado, pero a causa de la mala relación con el gobierno anterior, se frenó el regreso para la carne. Recién en 2018, el gobierno nacional anunció la reapertura.

El mes pasado, el IPCVA, representado por Ulises Forte (presidente) y Mario Ravettino (vicepresidente), organizó un importante evento en la Embajada argentina en Washington, celebrando la reapertura del mercado después de 17 años y presentando nuevamente la carne argentina a los importadores norteamericanos.

“Fue un encuentro muy importante, con más de cien invitados, en donde no solamente degustamos lomo argentino de altísima calidad, sino que le pudimos explicar a importadores, funcionarios y gente muy influyente del mundo comercial y político de Estados Unidos las ventajas de nuestro producto más emblemático”, aseguró Forte.

Según sus palabras, durante el evento se hizo hincapié en la genética y el sistema de producción argentino, libre de hormonas y promotores de crecimiento, el gran trabajo de la industria frigorífica y, en definitiva, la terneza, jugosidad y gran sabor de nuestra carne.

En el encuentro también participaron el secretario Guillermo Bernaudo (Agroindustria), el embajador argentino en Estados Unidos, Fernando Oris de Roa, y el agregado agrícola, José Molina, además de representantes de la industria frigorífica nacional.

“También notamos un alto interés por parte

de los dueños de cadenas de hoteles y restaurantes de lujo”, agregó Forte. “Estamos muy emocionados, porque volvimos a Estados Unidos después de muchos años en los que el IPCVA trabajó duramente junto al Estado para lograr la reapertura”.

“Estamos jugando otra vez en las grandes ligas y vamos a volver a ser lo que alguna vez fuimos. Todos coinciden en que en un par de años Estados Unidos va a ser un mercado importantísimo para la carne argentina”, concluyó.

LOS CORTES ANGUS, EL PLATO PRINCIPAL

Los cortes Angus Certificados fueron el plato principal de la cena de presentación de la carne vacuna argentina. La Asociación Argentina de Angus estuvo representada por su vicepresidente, Sebastián Rodríguez Larreta, quien resaltó la importancia de retornar a uno de los mercados más importantes del mundo.

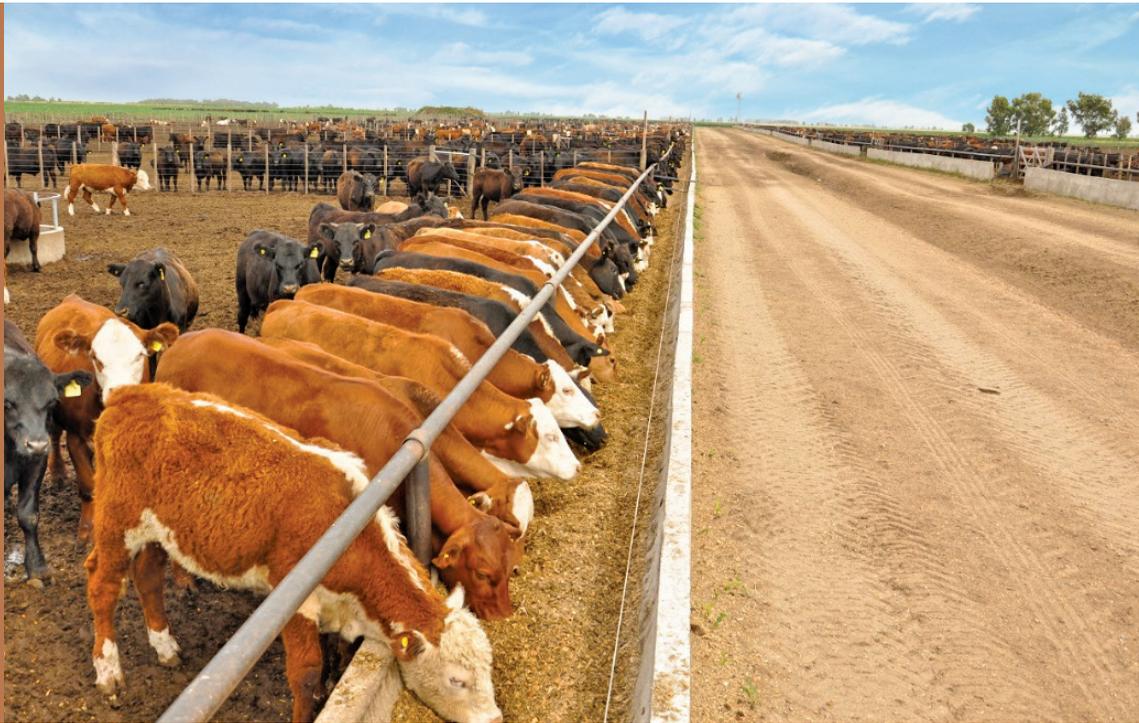
“Significa volver a un país en el que tuvimos mucho éxito en el pasado. Es un trampolín para toda la carne de calidad argentina porque permite generar valor agregado”, destacó. Y agregó que Estados Unidos “cuenta con muchos nichos de primer nivel como cadenas especiales de supermercados y restaurantes que pagan muy bien por productos premium”.

En cuanto a las oportunidades de la Argentina, opinó que “contamos con materia prima para competir con otros oferentes en precio y en calidad”.

En ese sentido, resaltó que “la carne Angus Certificada fue el primer producto aprobado por el USDA y la etiqueta Argentine Angus Beef es reconocida y aceptada formalmente para ser incluida en los cortes, lo que agrega mucho valor a la carne argentina”.

El desafío de recriar a corral

En el marco de la jornada “Experiencia Forrajera” en Ameghino, Buenos Aires, la técnica Irene Ceconi, de INTA General Villegas, brindó pautas generales para llevar a cabo una buena recria en el corral.



La jornada “Experiencia Forrajera” reunió a especialistas, productores, asesores y contratistas en la localidad bonaerense de Ameghino. Una de las disertaciones destacadas en la jornada fue la de Irene Ceconi del INTA General Villegas, abordando los aspectos fundamentales de la recria a corral.

“Cuando empezamos a trabajar el tema de recria a corral en el año 2005, comenzamos con el seguimiento y relevamiento de varios campos de productores”, recuerda Ceconi.

Luego, el grupo de trabajo llevó adelante una serie de ensayos tendientes a responder preguntas como: ¿cuánto peso deben ganar los terneros a corral?, ¿hay alguna categoría más conveniente para recriar a corral?, ¿qué tipo de dietas utilizar?, ¿cuánto alimento ofrecer?

El crecimiento a corral puede formar parte de distintas estrategias: una recria inicial a corral, para luego continuar creciendo, engordando y terminando a base de pasto. También puede ser una recria a corral continuada por una fase pastoril y eventualmente una terminación a co-

rral, o bien animales que nunca pastorean, sino que son recriados, engordados y terminados dentro del corral.

“En cualquiera de las anteriores combinaciones hay que tener en cuenta que el **corral de recria es de crecimiento**, muy distinto al manejo de engorde o de terminación”, afirmó Ceconi. Por lo tanto, “la estrategia dentro de este corral de recria es **manejar la alimentación y la categoría para que el animal crezca sin acumular mucha grasa** y desarrolle estructura ósea y muscular para seguir creciendo”.

Los **objetivos del corral** de recria pueden obedecer a dos tipos de decisiones: las planificadas y las coyunturales.

Entre las primeras, se puede encerrar terneros de destete precoz hasta alcanzar el peso del destete tradicional, o encerrar terneros cola hasta alcanzar el peso de los terneros cabeza. La decisión coyuntural implica, por ejemplo, una eventual falta de pasto, lo cual obliga a encerrar para sostener la carga del sistema.

RECRIAR A CORRAL

hay una ventajas estratégicas en recriar a corral: **aprovechar la alta eficiencia que tienen los animales jóvenes** (terneros) para convertir alimento en carne, **augmentar la carga de todo el sistema** de invernada, **una mejor programación de la ganancia diaria de peso** por categoría y eliminar o reducir el corral de terminación.

“De los resultados surgidos de los ensayos, las conclusiones son que, independientemente del esquema, hay factores que impactan en los períodos subsiguientes, ya sean pastoriles o a corral”, comentó la especialista.

Uno de ellos es la **ganancia de peso** que tienen

los terneros dentro del corral de recria. “Lo que vemos es que, tanto los animales que ganan mucho como los que ganan poco, tienen una **performance** baja en todo el período de invernada”, explicó.

“En la medida en que los terneros ganan más peso en el corral de recria, peor performance tienen cuando salen al campo. Sin embargo, si llevamos a los animales ganando peso lentamente dentro del corral, tampoco tendremos ninguna ventaja en mejorar la ganancia en la etapa posterior”.

Como conclusión, Ceconi afirmó: “**Existe una ganancia de peso óptima**, que son ganancias de peso moderadas dentro del corral de recria de alrededor de los **0,8 a 1 kilo por día**, que permitirían una buena eficiencia de reconversión dentro del corral de recria, con un buen desempeño dentro de todo el período de invernada”.

En ese sentido, “manejar ganancias cercanas a 0,8 a 1 kilo por día dependerá del **peso que tengan los animales al ingresar al corral, el biotipo, la duración del período a pasto y su calidad y cantidad**”.

Desde el punto de vista de qué tipo de dietas utilizar y cuánto darles de comer a los animales, en el INTA Villegas han evaluado diversidad de combinaciones.

“Las dietas a base de **silajes de maíz** las podemos ofrecer en dos formas: restringidas (no dejar que los animales coman a voluntad) u ofrecidas a voluntad. Una buena combinación es un **40% de silaje de maíz, un 40% de grano y algún suplemento proteico**. Si tenemos que encerrar animales un poco más pesados, les levantamos la proporción de silo a un 60% y les bajamos el grano a un 25%. Así se logran esas ganancias de peso óptimas y una mejor performance durante toda la invernada”, finalizó.

Alimentación de calidad en el NEA

Un estudio mostró, por primera vez, que el agregado de fósforo y microorganismos específicos al suelo permitiría incorporar leguminosas templadas y aumentar la productividad forrajera en el nordeste argentino.



Los pastizales subtropicales del nordeste argentino son el principal alimento del ganado en la región. Dado que la producción de forraje cae notablemente en el invierno, los productores ven necesario incorporar leguminosas templadas de buena calidad.

Un estudio realizado en invernáculo en la **provincia de Corrientes** por la Facultad de Agronomía (Fauba) y la Facultad de Ciencias Agrarias de la Universidad Nacional del Nordeste

(UNNE) demostró que al **fertilizar con fósforo (P) e inocular el suelo con micorrizas y las semillas con bacterias fijadoras de nitrógeno (BFN)**, la leguminosa *Melilotus alba* —típica de regiones templadas— produjo hasta 50% más biomasa y acumuló hasta 428% más de P y 146% más de nitrógeno (N) en sus tejidos.

“Realizamos los experimentos en macetas dentro de invernáculos, **en condiciones ambientales controladas**, con suelos colectados en la zona de Margarita Belén, en el Chaco. Estos suelos son muy poco fértiles, sobre todo en cuanto a

EL AGREGADO DE FÓSFORO, MÁS HONGOS ESPECÍFICOS QUE LO SOLUBILIZAN, FAVORECIÓ LA FIJACIÓN DE NITRÓGENO POR LOS RIZOBIOS.

fósforo”, señaló **Agustín Grimoldi, docente de la cátedra de Forrajicultura de la FAUBA.**

Grimoldi, quien también es investigador del Conicet, hizo hincapié en que estos resultados son los primeros para *M. alba* en suelos subtropicales de todo el mundo.

“El grueso de la investigación forrajera siempre se centró en regiones templadas y en las especies que comparten los países centrales. Nuestro aporte novedoso fue **estudiar el desempeño de una forrajera proveniente de una región templada** para la que no había información en un suelo subtropical y en relación con dos simbiontes: hongos micorrícicos arbusculares y BFN”.

En este sentido, **Claudina Hack, autora del trabajo**, remarcó: “Por un lado, las micorrizas son hongos del suelo que se asocian a las raíces del trébol de olor blanco y mejoran su nutrición de fósforo. Por el otro, *Rhizobium meliloti*, la bacteria fijadora de nitrógeno que usamos en el experimento, es específica de *M. alba*; como esta especie no es de la región, no estaba en los suelos y tuvimos que inocularla en las semillas”.

“En general, los trabajos científicos suelen incluir interacciones entre la planta y uno solo de estos organismos, pero nosotros consideramos los tres: **la leguminosa, las micorrizas y la bacteria.** Esto nos permitió explicar claramente el efecto sinérgico entre las BFN y las micorrizas en presencia del P, lo cual fue muy interesante”, comentó Claudina.

DE A TRES ES MEJOR

Según Hack, los **suelos chaqueños** con los que trabajaron contienen micorrizas, pero esta condición no es suficiente para mejorar la nutrición fosforada de *M. alba*.

“Al haber **tan poco fósforo en el suelo, apenas 5 partes por millón**, los hongos micorrícicos no pueden abastecer el requerimiento de la leguminosa. A su vez, la planta crece poco y tampoco puede brindarle al hongo el carbono que necesita. En este punto, la simbiosis ‘no funciona’.

Y agregó: “Sin embargo, la solución no pasa por fertilizar con grandes cantidades de fósforo ya que de la literatura sabemos que **la simbiosis planta-micorriza va a funcionar a un nivel óptimo en algún punto intermedio** de contenido de fósforo en el suelo”.

Grimoldi advirtió que no solo se debe mirar la relación fósforo-planta, ya que otros organismos y condiciones pueden modificar las respuestas de las plantas.

“En nuestro experimento **incluimos un segundo simbionte: *R. meliloti***, una bacteria que fija nitrógeno del aire y lo transfiere a la planta a cambio de carbono. Agregar únicamente micorrizas favoreció la acumulación de fósforo en la planta. Pero agregar, al mismo tiempo, **micorrizas más fósforo provocó que, por alguna razón que aún desconocemos, los rizobios fijaran más nitrógeno**”, sostuvo.

Asimismo, Hack resaltó que dicho resultado “fue un hallazgo notable porque **el 90% del N que causó esa explosión de crecimiento provino de la atmósfera.** Es decir, fue fijado por *R. meliloti*, mientras que en el resto de los tratamientos este porcentaje alcanzó sólo el 50%”.

La investigadora comentó también que el agregado de microorganismos y fósforo determina una entrada de nitrógeno al sistema gracias a que se potencia la simbiosis con las BFN, una propiedad deseable en cualquier sistema.

Fuente: Facultad de Agronomía (UBA)

Ganadería de precisión: ¿es posible?

Es fundamental que se construya en cada empresa un “proyecto ganadero”, a partir del cual se desarrollen las actividades productivas e inversiones, de acuerdo a objetivos, planificación, manejo, controles y evaluación económica.

En la mayoría de los sistemas de alta producción agrícola se ha instalado el concepto de “**agricultura de precisión**”. Concepto que implica un estudio pormenorizado de la realidad de los diferentes sectores del campo. Así se busca “**actuar en tiempo real**” en forma criteriosa y respondiendo técnicamente a situaciones concretas, aplicando los controles necesarios desde el punto de vista productivo y económico-financiero.

Ahora, estos mismos principios y conceptos técnicos se pueden aplicar a lo que se llamaría una “**ganadería de precisión**”, siempre y cuando se construya en cada empresa un “**Proyecto Ganadero**”, a partir del cual se desarrollen todas las actividades productivas e inversiones.

Un **productor ganadero puede elaborar su propio proyecto**, que puede ser muy diferente al del vecino, aunque esté en la misma zona (clima y suelo) y tenga la misma actividad ganadera (cría, engorde o ciclo completo).

Todo proyecto debe sustentarse, además de las características productivas y financieras de cada uno, en la realidad familiar y en el tema sucesorio (herencia) que rodea a ese productor.

El componente “**social**” es una **parte central** y explica por qué hay productores ganaderos que, a pesar de su edad, tienen ganas de hacer más cosas y de incorporar tecnologías, como la genética, cuyos resultados se ven después de varios años.

En estas empresas ganaderas familiares hay una línea sucesoria definida y con energía para acompañar al proyecto de sus padres; es más, en la mayoría de los casos, los futuros herederos son parte decisiva en la elaboración de este Proyecto.

La clave de una correcta **ganadería de precisión** es justamente esto, que cada productor tenga su propio proyecto, el cual consta de una serie de componentes:

1. OBJETIVOS Y METAS

- Dar **previsibilidad** a la ganadería de carne.
- Saber qué animales, cuándo y cuántos kilos se van a vender con más de 6 meses de anticipación, ajustado a la realidad financiera, endeudamiento y futuras inversiones de la empresa ganadera.
- Buscar **altas ganancias de peso** con la **mayor carga animal** posible, cuidando los costos de producción.
- Vender **animales “bien terminados”** en el **menor tiempo** (fluidez en la entrada y salida de animales al sistema productivo y, por ende, mejorar el movimiento financiero –flujo de fondo o caja- a lo largo del año).
- Producir **mucha carne** con el **menor costo** posible y sin afectar, significativamente, la velocidad de engorde ni la carga animal.

2. PLANIFICACIÓN Y MANEJO

- Planificar los recursos forrajeros, concentrados, ganancias de peso, etc.

- Dividir la Tropa en **cabeza, cuerpo y cola** (con manejo y alimentación diferencial desde el destete hasta la terminación).
- Planificar las **ganancias diarias de peso** “estimadas” (para cada categoría y para cada época del año) y cotejar los valores “**estimados**” con los resultados “**reales**” que se vayan obteniendo a lo largo del ciclo productivo, ajustando la dieta o carga animal cuando sea necesario.
- Uso de **recursos “locales”** (subproductos de agroindustria, granos de cereales, etc.).
- **Balance de la dieta** (energía, proteína, fibra) usando los recursos más económicos.
- **Alimentación las 24 horas del día** (con alimentos lo más balanceados posible).
- Uso estratégico de **concentrados** (energéticos-proteicos) y **fibra** (henos y/o silajes).

3. CONTROLES

- Para evaluar las ganancias de peso es imprescindible disponer de una **báscula** y realizar pesadas periódicas:
- En **engorde pastoril**, se aconseja pesar cada **30 a 35 días**, y a **corral**, cada **15 a 20 días**, porque los animales permanecen en los corrales mucho menor tiempo.
- En ambos sistemas se deben comparar las ganancias *reales* con las *estimadas* (planificación) y hacer los ajustes que sean necesarios en **tiempo real** cuando las ganancias de peso *reales* se desvían de las *planificadas*.

Cuando las ganancias *reales* son inferiores en más de un 10% a las *estimadas*, se debe “actuar” inmediatamente. En este caso, habría 2 formas de intervenir en el mismo momento en que se producen los desvíos:

- 1) *Modificando los integrantes de la dieta* (por ej. incorporando granos de cereal -energía- o algún concentrado proteico, alte-

rando la oferta del forraje fresco o conservado, etc.).

- 2) *Variando la proporción o cantidad* de alguno de ellos.

Si las ganancias *reales* son superiores a las *estimadas*, sin haberse modificado la cantidad de ninguno de los alimentos, el resultado económico final será mayor. Esto ocurre porque habrá una mejor conversión de alimentos en carne y ello permitiría anticipar las ventas de animales bien terminados (mayor flujo financiero).

4. EVALUACIÓN ECONÓMICA

- Control de ingresos y gastos.
- Estimar el **movimiento financiero** (flujo de caja), a lo largo del año o ciclo productivo y compararlo con las expectativas y requerimientos de la empresa.
- Elaborar diferentes **indicadores productivos y económicos-financieros** que serán fundamentales para evaluar los resultados.
- Realizar, cuando sea necesario, algún análisis económico-financiero más preciso.

Además de las pesadas periódicas y el control de los costos e ingresos, es necesario registrar todos los acontecimientos (ejemplo: muertes de animales) que puedan afectar la respuesta productiva y económica. Con toda esta información se podrán elaborar diferentes **indicadores productivos y económicos-financieros** que serán fundamentales para evaluar los resultados. De la precisión y rapidez con que se hagan estos monitoreos dependerá, en gran parte, el éxito del Proyecto.

*Por Aníbal Fernández Mayer
AER Coronel Pringles*

El Instituto en “Foodex Japan 2019”

El Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina participó de la importante feria de alimentación japonesa que se llevó a cabo en la capital, Tokio.



El Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina tuvo un lugar destacado en el pabellón argentino en “Foodex Japan 2019”, la principal feria de alimentación de ese país.

La expo alimentaria que se realiza en Tokyo, la capital de Japón, es uno de los mercados de mayor poder adquisitivo abierto recientemente para la carne vacuna proveniente de la Patagonia argentina.

“Hubo mucho interés por nuestra carne”, destacó Ulises Forte, quien recordó que la apertura de la Patagonia es el paso previo a la habilitación para el resto del país sobre la cual se está trabajando.

“Estamos realizando intensas gestiones junto al Estado nacional para que se aceleren los pasos burocráticos”, agregó y comentó al respecto que se llevaron a cabo reuniones a tal fin con el embajador Argentino en Japón, Alan Beraud.

La feria, que comenzó el 5 de marzo y finalizó el vier-

nes 8, registró un alto movimiento de importadores interesados por la carne nacional que tuvo un stand con sector de degustación dentro del pabellón desarrollado por la “Agencia Argentina de Inversiones y Comercio Internacional”.

PROMOCIÓN EN JAPÓN

En octubre de 2018, después de la apertura del mercado, el IPCVA realizó dos importantes eventos de promoción destinados a importadores, distribuidores y representantes de cadenas de hoteles y restaurantes de lujo.

“Japón es un mercado premium, muy codiciado por todos los productores de carne a nivel mundial”, aseguró Forte. “Es un gran avance para la cadena que estamos aquí, promocionando nuestra carne. La apertura de la Patagonia y los pasos que se están dando para lograr la apertura del resto del país son un claro ejemplo de la interacción virtuosa entre el Estado y los privados”, concluyó.

JORNADA A CAMPO EN SAN LUIS

El Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA) comenzará su ciclo anual de jornadas a campo y seminarios regionales en la Provincia de San Luis, con un encuentro que se llevará a cabo en el Establecimiento "La Monina" (Ruta Nac. 20, KM 314, 30 kilómetros al oeste de la localidad de Luján). La jornada, con participación del EEA INTA San Luis, incluirá un nutrido cronograma de disertaciones y tres salidas o "paradas" a campo en las que se podrá apreciar la cría y recría eficiente e integrada al manejo del pastizal y pastura con Buffel Grass. Como todos los eventos que realiza el IPCVA, la entrada será libre y gratuita pero con cupos limitados, por lo que se solicita realizar una preinscripción en www.ipcva.com.ar o llamando al 5353-5090.

NATIONAL RESTAURANT ASSOCIATION SHOW

Después de un evento en la embajada argentina en Washington que sirvió como puntapié inicial para el regreso de la carne argentina a Estados Unidos, el Argentine Beef participará con un stand institucional en la feria National Restaurant Association Show que se llevará a cabo entre el 18 y el 21 de mayo de 2019 en la ciudad de Chicago. Para la participación en el evento, el IPCVA desarrollará un pabellón de 108 metros cuadrados con mesas de trabajo que serán utilizadas por las empresas participantes que también podrán realizar degustaciones de carne con sus clientes.

RECONOCIMIENTO AL IPCVA

En Expoagro 2019, el Rosgan entregó un reconocimiento al trabajo que realiza el Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA) para el crecimiento de las exportaciones. El premio —una escultura de la artista Gisela Zontela— fue entregado por el presidente del Rosgan, Carlos García Beltrame, y recibido por Jorge Torelli, consejero del IPCVA, en el marco del remate televisado que realizó el Mercado Ganadero en la muestra a campo abierto que se llevó a cabo en San Nicolás, provincia de Buenos Aires. Torelli, que además realizó una disertación sobre perspectivas de mercado en la jornada Hereford, destacó el gran esfuerzo que viene realizando el Instituto en mercados estratégicos para la carne argentina, como China, la Unión Europea o Rusia, y las gestiones realizadas junto al Estado para la apertura de Japón o la reapertura de Estados Unidos.



EXPOAMERICARNE

El Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina auspiciará el sector "Expoamericarne" de la Feria Internacional de la Alimentación-FIAR que se llevará a cabo en el Salón Metropolitano de Rosario, Santa Fe, entre el 10 y el 13 de abril de 2019. La FIAR es un importante encuentro de empresarios y profesionales del sector alimenticio en el que se exponen los productos y la tecnología vinculada a este eslabón básico de la industria mundial.

Carbunco, los cuidados claves

Ante la aparición de casos recientes de carbunco bacteriano en el partido de Carlos Casares, en la provincia de Buenos Aires, el Senasa emitió un comunicado con consejos para el manejo de la enfermedad.



El **carbunco bacteriano, carbunco o ántrax**, es una enfermedad infecciosa altamente contagiosa, que afecta preferentemente a los rumiantes y es transmisible a otros animales y a las personas.

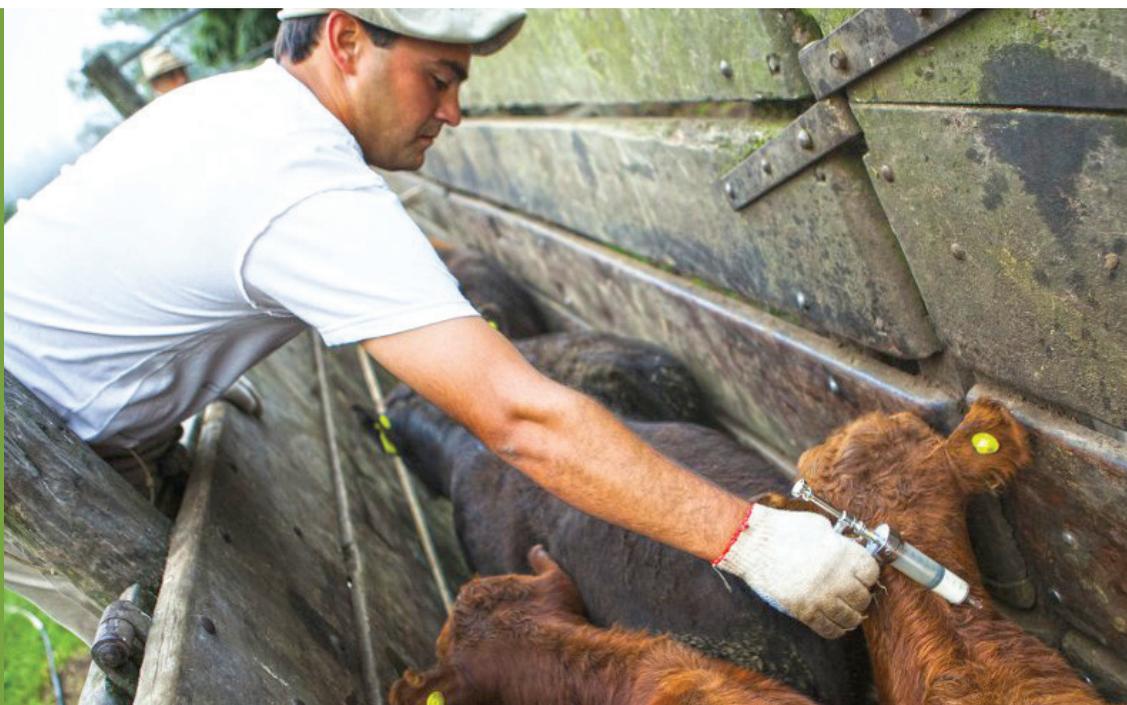
Esta enfermedad, que se encuentra diseminada en casi todo el mundo y es responsable de importantes pérdidas económicas, **se caracteriza en los bovinos por presentar muerte súbita** con sangre en los orificios naturales (boca, nariz y ano), en los cuales se encuentra la bacteria que la produce.

Se transmite de animales enfermos o muertos a los humanos, pero no se contagia entre perso-

nas enfermas o convalecientes. En estos casos, la severidad de la enfermedad varía según el modo de contagio y la celeridad en la atención del enfermo.

Cuando **la bacteria entra en contacto con el oxígeno, forma una espora que es resistente** en condiciones climáticas severas. Luego, estas ingresan al organismo de los animales o de las personas donde liberan toxinas que pueden llegar a causar la muerte.

En las personas, **según la vía de ingreso de la bacteria al organismo**, el carbunco se manifiesta de distintas formas:



•**Carbunco dérmico o “grano malo”:** la bacteria ingresa a través de la piel, donde produce una lesión con aspecto de grano o lastimadura que pica y no cicatriza, y luego forma una cáscara negra y hundida.

•**Carbunco digestivo o intestinal:** se adquiere a través del consumo de carne de animales enfermos; ocasiona malestar abdominal, fiebre, septicemia y muerte.

•**Carbunco respiratorio o pulmonar:** se contagia por la inhalación de esporas; ocasiona fiebre, malestar general, tos, dolor torácico y una insuficiencia respiratoria que puede ocasionar la muerte.

Desde el Senasa subrayaron que es importante la **rápida adopción de medidas sanitarias** para evitar la ocurrencia de casos humanos. En los establecimientos con antecedentes de carbunco, y ante la detección de casos de esta enfermedad, **se recomienda la vacunación del ganado y la eliminación de los animales enfermos y del material contaminado.**

Si observa alguno de los **signos clínicos mencionados en personas o animales**, recurra al centro de atención médico más cercano. Asimismo, la

enfermedad se encuentra dentro del **grupo de patologías de denuncia obligatoria**, por lo que ante la sospecha o confirmación de algún caso, contáctese con el Senasa para notificar sobre esta enfermedad.

La **detección temprana y la notificación inmediata** de casos de carbunco son fundamentales para la implementación de medidas de prevención, control y vigilancia por parte de los organismos competentes.

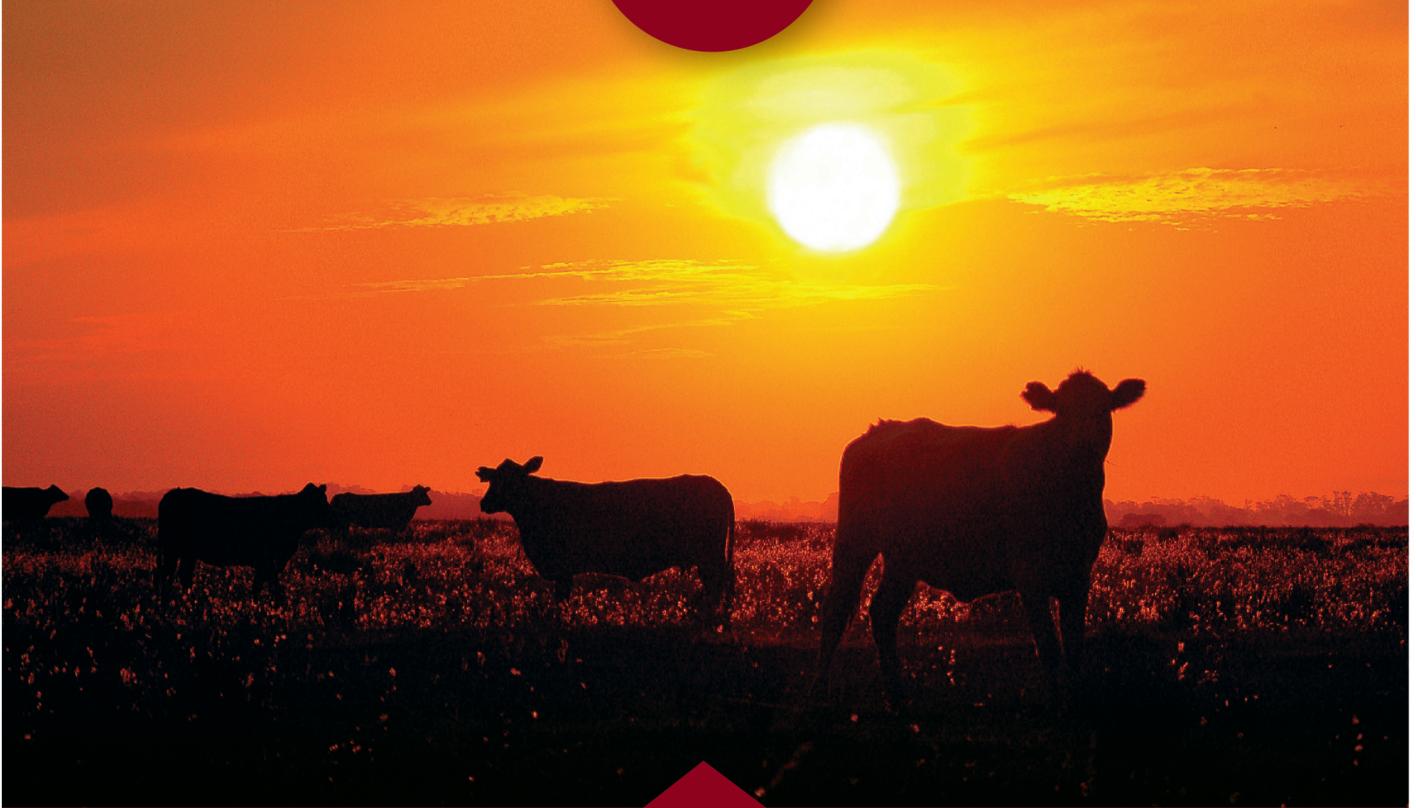
Por lo tanto, **no retire el cuero de cadáveres de animales sospechosos ni realice manipulaciones de animales** sin las correspondientes medidas de protección.

Tampoco queme cadáveres, ya que con esta práctica provoca la diseminación de esporas y favorece el contagio por vía respiratoria. Los cadáveres deben ser enterrados y tapados en el mismo lugar donde fueron encontrados.

Para denuncias ante el Senasa, las mismas pueden realizarse: en las oficinas, comunicándose personalmente o por teléfono (las ubicaciones se pueden consultar a través de la web del organismo: www.argentina.gob.ar/senasa), o bien, a través de la app “Notificaciones Senasa”.



ATENCIÓN
CON EL BIENESTAR ANIMAL



El manejo adecuado y confortable del ganado mejora la productividad y la calidad de la carne.

Por eso, es necesario brindarle a los vacunos las mejores condiciones posibles e implementar buenas prácticas de manejo, con instalaciones adecuadas, especialmente durante el arreo, la carga y el transporte.

AUMENTAR LA PRODUCTIVIDAD ES NUESTRO GRAN DESAFÍO.

CON LA GANADERÍA GANAMOS TODOS

IPCVA  Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

CARNE  **ARGENTINA**

www.ipcva.com.ar / www.carneargentina.org.ar / Seguínos en  