

GANADERÍA **IPCVA** Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina Y COMPROMISO

Nº 122 - NOVIEMBRE 2018 • Es una publicación del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina



UN NEGOCIO GARANTIZADO

La norpatagonia comenzó a generar los reproductores necesarios que demanda la cría, abasteció las 200 toneladas de Cuota Hilton, distribuye carne bovina y hacienda en pie y ha iniciado un proceso de exportación a mercados del circuito no aftósico. El desafío: prepararse para competir.



CRUZ DEL EJE
Terberos de calidad



SILAJES
Sorgo de alto potencial



SUMARIO

03 EDITORIAL

En esta oportunidad el editorial hace un balance de lo realizado por el IPCVA a lo largo del año, destacando la promoción externa como uno de los ejes principales del trabajo del instituto.

04 POTENCIALIDAD GANADERA

Una nueva Jornada a Campo del IPCVA. En esta oportunidad, en el establecimiento "San Pedro", a 18 kilómetros de Viedma, técnicos y especialistas disertaron frente a más de 450 personas que asistieron al evento.

07 PUESTA AL DÍA

Las acciones del IPCVA tendientes a mejorar el posicionamiento de nuestras carnes, dentro y fuera del país y a capacitar al sector pecuario.

08 TERNEROS DE CALIDAD

El IPCVA organizó una Jornada en Cruz del Eje, Córdoba, donde se capacitó a productores y técnicos. La consigna fue "Más terneros con las mismas vacas". Asistieron más de 400 personas.

11 MERCADOS

Argentina busca exportar reproductores a Chile. Para ello, se registraron avances en el proyecto durante una reunión de trabajo entre representantes institucionales de ambos países realizada en Esquel.

12 SILAJES

Un trabajo del INTA demuestra que la incorporación de los silajes de sorgo contribuye a la intensificación de los sistemas ganaderos debido a su alto potencial de producción de forraje de buena calidad.

15 ENGORDE A CORRAL

Técnicos del INTA trabajan en la puesta a punto de esta propuesta tecnológica en San Luis que permite aumentar la cantidad y calidad de carne por hectárea y optimizar los precios.

CUMPLIMOS: MÁS CARNE ARGENTINA EN EL MUNDO

Nos acercamos a fin de año y es un momento oportuno para hacer un balance de lo realizado y “rendir cuentas” a los aportantes.

Por eso, aprovechando este medio tan difundido entre los productores, me parece adecuado contar qué es lo que hizo el IPCVA este 2018, explicando el trabajo en las distintas áreas.

La promoción externa fue uno de los ejes principales de nuestro trabajo y vaya si dio resultados. Gracias al esfuerzo de productores e industriales, el trabajo conjunto entre el IPCVA y el Estado y otros aspectos referidos a la política cambiaria, las exportaciones crecieron más de un 70%. Esperamos terminar este 2018 con un volumen cercano a las 500 mil toneladas por un valor de 2.000 millones de dólares. Además, por primera vez en muchos años, se cumplió con la Cuota Hilton y accedimos a nuevos mercados, como Japón.

Todo esto implicó un gran trabajo del IPCVA, que comenzó el año participando junto a empresas exportadoras en dos ferias “chicas” pero estratégicas: Gulfood Dubai –un mercado de nicho, con altos valores- y Prodexpo de Rusia, que volvió a convertirse en un comprador importante de cortes de menor valor, ideal para la complementación de exportaciones de las plantas que no están habilitadas para exportar a China. También participamos en la Sial Canadá, una feria que nos permite “calentar motores” para cuando se logre la reapertura de Estados Unidos, donde hicimos todos los “deberes” y solamente depende de decisiones políticas.

Los momentos más fuertes del año en cuanto a pro-



Por
Ulises Forte
Presidente del IPCVA

moción externa fueron la Sial de París, que terminó hace algunos días ratificando nuestra vuelta al mundo con una gran presencia (800 metros de stand en el que 28 empresas ofrecieron sus mejores productos) y la gigantesca presencia que tuvimos en China, donde no solamente pusimos recursos sino también el “cuerpo” para que ese mercado siguiera creciendo geométricamente, superando en la actualidad el 54% del total de nuestras exportaciones.

En China participamos en la Sial del Shanghai, con un stand similar al de París y casi 30 empresas exportadoras, y en la primera edición de la “Import-Export” China, una mega feria organizada por primera vez por el gobierno chino, donde concurrimos junto a 13 empresas. Pero lo más importante fue la campaña de promoción, difusión y capacitación que realizamos en ese mercado, con acciones de marketing y publicidad pero también numerosos encuentros en las principales ciudades con chefs, dueños de restaurantes y hoteles, referentes gastronómicos, “influencers” y distribuidores. Como “botón de la muestra” basta decir que firmamos un convenio de difusión de nuestra carne con la Asociación de Cocina China, que agrupa a cinco millones de restaurantes y treinta millones de empleados.

El esfuerzo fue gigantesco –más aún con un presupuesto en pesos y un dólar mucho más alto que lo previsto cuando se concibieron las acciones a fines de 2017- pero dio sus frutos. Crecimos, volvimos con fuerza al mundo y dimos pasos decisivos para que la Argentina recupere un lugar de privilegio entre los grandes jugadores mundiales del mundo de la carne. Y en el 2019 vamos por más.

Potencialidad ganadera en los valles patagónicos

Con ese lema se desarrolló una tradicional Jornada a Campo del IPCVA en el establecimiento “San Pedro”, a 18 kilómetros de Viedma.



El Instituto de Promoción de la Carne Vacuna desplegó su estructura en Viedma para llevar adelante una de sus Jornadas a Campo. Esta vez, en el establecimiento “San Pedro”, el foco estuvo en la potencialidad ganadera en los valles patagónicos. Bajo esa consigna, técnicos y especialistas disertaron frente a más de 450 personas que asistieron al evento.

La apertura estuvo a cargo del presidente del IPCVA, Ulises Forte, que enfatizó que buscan mostrar con hechos concretos y desde la realidad, la producción ganadera. **“Siempre nos encontramos en el interior del país con la**

realidad de los verdaderos chacareros, que arriesgan todo y trabajan con sus familias en el campo”, aseguró, y destacó la necesidad de hacer reformas impositivas y financieras y de generar más oportunidades para las pequeñas y medianas empresas. En esa línea, Forte afirmó sin dudar que “para los próximos 30 o 40 años, producir y vender carne será un negocio garantizado”. Para él, el progreso está a la vista: “Se nos pidió a los productores que apostáramos a la ganadería y hoy ya volvemos a ver paisaje de vacas”.

Acompañó a Forte el titular del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca de la provincia

de Río Negro, Alberto Diomedi, que celebró la articulación público-privada para la realización de capacitaciones para productores de diferentes puntos del país.

Los propietarios del establecimiento “San Pedro”, el ingeniero agrónomo Pedro Guerobe y su hija, Guadalupe Guerobe, demostraron el manejo productivo de su campo, que pertenece a un bloque de superficie de tres chacras que, sumadas, totalizan 63 hectáreas, de las cuales 54 son ganaderas. En este establecimiento hay veinte hectáreas, de las cuales dos tienen verdeo de invierno y las otras dieciocho, pasturas perennes consociadas.

Los productores de Viedma explicaron cómo se compone su **stock ganadero**: en el caso de las vacas, son de “frame” moderado, pertenecientes a la raza Aberdeen Angus colorado -en mayor proporción- y negro, con un porcentaje de preñez del 94 % y uno de parición del 92 %. Los toros son Aberdeen Angus colorado en una proporción del 2,5 o 3 % del rodeo. Las vaquillonas de reposición significan anualmente un 25 o 30 % del rodeo y los terneros/as alcanzan un 90 % de destete.

MANEJO

El manejo del destete nunca es en un momento determinado, sino que varía año a año, considerando antes las variables involucradas como el ternero, la condición corporal de la vaca y la disponibilidad de pasto. Teniendo en cuenta las variables, una herramienta previa utilizada es el “creep feeding” o suplementación del rodeo de cría. Luego de hacer el destete, una parte se vende y la otra (hembras cabeza de parición, hembras descarte y machos castrados) se recrian y engordan.

A las hembras recriadas se les realiza dos se-

lecciones preservicio y a los quince meses, con un peso aproximado de 400 kilos, se realiza la inseminación artificial a tiempo fijo (56 % de preñez), con toros probados en vaquillonas de bajo peso al nacer, y el repaso es con toros o con inseminación. Las vaquillonas preñadas confirmadas por tacto pasan al rodeo general hasta el momento del parto. Cabe aclarar que, al recibir una dieta de calidad, las variaciones de condición corporal durante los meses de gestación son muy pocas. En la época de parición se recorre dos o tres veces por día el rodeo. Al parir, las vaquillonas se separan del rodeo general y pasan con su ternero a una alimentación diferencial para obtener el segundo servicio y quedar preñadas.

ALIMENTACIÓN

Principalmente, las vacas consumen una dieta que consta de pastura por pastoreo diario en franjas con eléctricos que se trasladan diariamente, silaje de maíz de planta entera y rollos. La parte de engorde (machos castrados y hembras de descarte) consumen rollos, grano de maíz, pastura o verdeos. Las hembras consideradas futuros vientres consumen rollos, pastura o verdeo y granos de maíz. La utilización de los componentes dietarios varía según la época del año debido a la disponibilidad de los mismos, como así también el uso concentrado proteico en las categorías correspondientes.

SANIDAD

Este significa para la familia Guerobe uno de los aspectos más importantes del sistema. Explican que se debe contar con un plan sanitario completo (vacunas, minerales, etc.) que se aplique en tiempo y forma dado que, al manejar altas cargas en superficies chicas, la tasa de contagio es muy elevada. Se monitorean permanentemente los rodeos, no solo en época de parición,

y se registran todas las maniobras veterinarias como también los datos productivos de cada animal para evaluar la performance particular.

EL NEGOCIO DE LA CARNE

El médico veterinario Daniel Bolla, profesional de la Estación Experimental Agropecuaria del Valle Inferior por el INTA, expuso sobre las expectativas para el mercado interno y las exportaciones de carne. El técnico advierte que, pasados cinco años de convivir con una ganadería endógena –es decir, en la que el ciclo completo de cría-engorde-faena se realiza con producción e industrialización propia de la región- se observan beneficios no solo para productores ganaderos, sino que también tracciona sobre otras actividades como ocurre con el aumento de la superficie sembrada para pasturas y producción de granos, generación de mano de obra en encierres a corral e industria, crecimiento de los servicios de agroinsumos, transportes y comercialización; todos ellos sumados aportan un importante valor agregado regional.

La Norpatagonia dejó de “exportar” terneros hacia el norte e ingresar novillos pesados para faena, comenzó a elaborar los reproductores necesarios que demanda la cría, abasteció las 200 toneladas de Cuota Hilton local, distribuye carne bovina y hacienda en pie hacia la extensa Patagonia y ha iniciado un proceso de exportación a mercados del circuito no aftósico.

Sin embargo, Bolla insiste en que este crecimiento necesita consolidarse para no caer ante posibles amenazas. El alto costo de los granos es una alerta para los engordes y esta situación tendría que incentivar el aumento de las superficies sembradas. Afortunadamente -señala- las condiciones sanitarias son excelentes, pero pueden derivar en la ampliación de zonas libres. “Hay que prepararse para competir y no solo pensar en el mercado patagónico de carnes, sino que se debería apuntalar la inci-

piente apertura de otros mercados internacionales de mayor valor adquisitivo”, concluyó.

TECNOLOGÍA PARA CRÍA Y RECRÍA

Sobre las tecnologías accesibles para la cría y recría, disertó la ingeniera agrónoma Nora Kugler, especialista en Nutrición Animal.

Entre ellas, destaca el Servicio Estacionado -y lo marca como fundamental para tener control sobre los rodeos-, el seguimiento de la Condición Corporal (CC) y las mermas destete-preñez, con una meta de 90-97% de preñez y entre 85 y 95% de destete, medidos sobre una vaca de servicio. También resalta la importancia de la Selección de Vientres e insiste en que la reposición debe hacerse con las primeras terneras que nacen.

El mejoramiento genético es otro punto relevante a tratar con un plan y objetivos concretos, así como lo son los cruzamientos y el destete -que debe lograrse con el menor estrés posible, al igual que la castración-. Por último, remarca para la cría el uso de la suplementación mineral, cubriendo los requerimientos de macro y microminerales necesarios para la reproducción, lactancia y crecimiento, y el manejo del pastoreo y el suelo.

Para la recría, considera que es imprescindible establecer metas para el momento y peso de venta o de servicio deseado, siendo también en base al recurso disponible de cada zona. Las terneras de reposición y las de segundo servicio son las categorías sobre las que hay que prestar mayor atención: su ganancia de peso no debe ser menor a 0,5 kg por día en forma sostenida durante el crecimiento y de 0,8 a 1 kg por día previo y durante el servicio. Si la recría es a corral, no deben engrasarse. Tendrían que pasar al servicio con menos de 300 kilos, y según puedan alimentarse para su segundo servicio, el primero será a los 15 o a los 18 meses.

MÁS PROMOCIÓN EN CHINA

El Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA) realizó nuevas acciones de difusión y capacitación en un mercado que no para de crecer. La nueva meta es instalar los cortes de alta calidad. Con ese objetivo, además de otras acciones publicitarias, se llevaron a cabo seminarios y jornadas de capacitación con importadores, chefs y medios de comunicación en las ciudades de Beijing, Shanghai y Guangzhou, las más importantes de la Re-

pública Popular China. “En 2015, cuando me eligieron presidente del IPCVA, le exportábamos a China 40.000 toneladas. Este año, tomando solamente los primeros ocho meses, alcanzamos las 114.000. Estamos haciendo un gran trabajo para posicionar los cortes de alta calidad, que también tienen un enorme mercado acá, especialmente en los hoteles de lujo y los servicios de catering”, aseguró Ulises Forte desde China.

A FULL EN LA SIAL PARÍS 2018

París bien vale un bife. Es lo que se desprendió de la marea de importadores que inundó el pabellón de las carnes en la Sial París, que se llevó a cabo entre el 21 y el 25 de octubre. Una verdadera Babel de importadores y exportadores, de todos los continentes, razas, religiones e idiomas que llegaron a la capital francesa con varios objetivos: comprar, vender, conocerse y generar nuevos negocios. “La apuesta del IPCVA es cada año brindar mejores condiciones para que los exportadores argentinos hagan buenos negocios que, en el corto y mediano plazo, van a mejorar a todos los eslabones de la cadena de la carne”, aseguró Ulises Forte, presidente del Instituto quien, junto a Mario Ravettino, recibieron a los empresarios en el stand de casi 800 metros cuadrados, concebido en torno a un restaurante de 30 mesas en el que los importadores degustaron el mejor bife ancho de la Argentina. “La gran recuperación de las exportaciones de los últimos meses hace que esta Sial haya tenido características especiales para los exportadores argentinos. Es muy importante nuestra gran presencia en este evento en momentos en que aspiramos a llegar a las 500 mil toneladas exportadas en el año”, agregó Ravettino. El resultado de la feria fueron grandes negocios y una robustecida presencia del país en las grandes lides del negocio mundial de la carne.



CARNE ARGENTINA EN JAPÓN

El IPCVA, representado por su presidente, Ulises Forte, realizó diversas acciones de promoción en Tokio, capital de Japón, un mercado de altísimo poder adquisitivo recientemente habilitado para la exportación de carne proveniente de la Patagonia. En ese marco, el pasado 9 de octubre se llevaron a cabo dos importantes eventos destinados a importadores, distribuidores y representantes de cadenas de hoteles y restaurantes de lujo.

SEMINARIO EN POSADAS

El Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA) realizará el próximo 22 de noviembre un nuevo seminario ganadero, esta vez en la ciudad de Posadas (Centro de Convenciones y Eventos del Parque del Conocimiento) con una temática adaptada a la realidad productiva del NEA. Como todas las actividades que lleva a cabo el IPCVA, la entrada será gratuita pero con cupos limitados, por lo que se solicita realizar una pre-inscripción en www.ipcva.com.ar o llamando al 011 5353-5090.

Ternereros de calidad en el noroeste cordobés

En Cruz del Eje, productores y técnicos de la ganadería cordobesa se capacitaron durante una nueva Jornada a Campo del IPCVA.



En la localidad cordobesa de Cruz del Eje, el Instituto de Promoción de la Carne Vacuna llevó adelante una de sus tradicionales Jornadas a Campo, con la presencia de más de 400 productores y especialistas de la provincia que se capacitaron y compartieron experiencias bajo la consigna “Más terneros con las mismas vacas”. **Antes de comenzar con las exposiciones de los referentes de la industria y el Estado, el presidente del IPCVA, Ulises Forte, brindó un discurso y aseguró que es necesario empezar a establecer articulaciones entre el sector público, el**

privado y las instituciones “para poder valorar la riqueza que tiene Argentina”. Para Forte, es imprescindible aprovechar la riqueza intelectual que aportan instituciones como el INTA y las universidades públicas.

En la apertura, el titular del Instituto puso el foco en la importancia de la complementación de los mercados interno y externo, y recordó que “el mercado interno fue el que nos bancó en el peor contexto, por esa tremenda virtud de la cultura carnífera que no deberíamos perder”. En ese sentido, recordó que todavía Argentina

tiene un consumo de 120 kilogramos de carne per cápita, y remarcó que, por primera vez en la historia, las carnes no vacunas empataron el consumo, siendo una batalla cultural ganada.

BUENAS PRÁCTICAS

También participó de la jornada el secretario de Ganadería del Ministerio de Agricultura y Ganadería de Córdoba, Olden Riberi, que puntualizó la importancia de la actividad ganadera para la economía de la provincia. “Si fuimos los únicos que acompañamos plenamente el reclamo de los productores en 2008, no fue por cuestiones políticas sino porque estábamos y estamos convencidos de que somos una provincia agropecuaria”, sostuvo.

Durante su exposición, el funcionario cordobés remarcó lo relevantes que son las Buenas Prácticas en la producción ganadera, y las definió como la puesta sobre la mesa de la discusión acerca de qué cosas hay que hacer dentro del campo para tener una mejor producción, y después debatir qué se hace tranquilas afuera, porque “producir muy bien adentro, pero terminar perdiendo afuera por los costos que nos sacan de la competencia, ya es un problema nacional”.

A lo largo de su discurso, Riberi marcó el hecho de que la mitad de los productores que se adhieren al programa de “Buenas Prácticas” que desarrolla el Gobierno provincial, fueron ganaderos y -si bien considera que este año la sequía complicó el panorama- está convencido de que es un buen momento para aplicar las BPA, bajo el concepto de que “son el mejor remedio para afrontar la crisis”, porque hacen que todas las adversidades impacten en menor medida, y hasta sean “anecdóticas”.

MEJORAMIENTO GENÉTICO

Sobre la eficiencia en los rodeos de cría y la potencialidad del mejoramiento genético, disertó el médico veterinario Dr. Rodolfo Peralta, que explicó que esto no solo se realiza con la incorporación de los toros o de semen para inseminar vientres sino también mediante la incorporación de hembras, sean -al igual que los machos- por compra o de propia producción.

Peralta advierte que la elección de los reproductores para planteos de cría, uno o varios, tanto para un Centro de Inseminación Artificial como para Servicio Natural, requiere de la consideración de factores que son determinantes en el funcionamiento de los toros y en el aporte que estos deben hacer al rodeo en términos de mejoramiento.

“En los Centros de colecta de semen, los toros están expuestos a ritmos intensos de trabajo”, relata el médico veterinario, y afirma que también en servicio natural y durante el período de estos, los toros en actividad deben trabajar todos los días. “Deben caminar, trotar, ver, oler, detectar y servir a la o las vacas en celo; deben ser funcionales”, sostiene y concluye resaltando que cualquier factor que comprometa el cumplimiento de algunas de estas actividades, alteraría -en menor o mayor grado- su comportamiento reproductivo, lo que sería “seriamente cuestionable”.

Un toro o un grupo de toros pueden elegirse visualmente, es decir, solo por su fenotipo o por su potencial genético para producir sus características mensurables. El especialista recomienda, como la mejor combinación, complementar la evaluación visual con el mérito genético, en



forma equilibrada, a efectos de lograr el mayor impacto posible por el trabajo de un reproductor de calidad sobre un rodeo de vacas. Pero un aspecto más importante -advierte- es la debida adaptación de cualquier reproductor que se elija, macho o hembra, al medio ambiente en el que le cabe desempeñarse. Y este es un requerimiento no privativo de determinadas zonas de cría de nuestro país, sino común a la mayoría de ellas.

Observar y conocer a las vacas es otro punto importante para el técnico, dado que el mérito genético de los hijos es igual al promedio del de sus padres. Eso ayuda a no crearse falsas expectativas en cuanto a resultados inmediatos y mediatos con la incorporación de determinados reproductores. La habilidad materna es un rasgo a cuidar en la elección de un toro para servicio, porque ejerce su efecto sobre el peso al destete. Para eso, recomienda recurrir al equilibrio y no generar vacas “muy lecheras”, ya que cuando eso ocurre, estas incrementan los requerimientos nutricionales y puede comprometerse a futuro la eficiencia reproductiva del rodeo. “La facilidad de parto representa una característica que merece la atención de los

criadores comerciales: de nada sirve tener las mayores aspiraciones en cuanto a las características de crecimiento como el Peso al Destete y el Peso Final, si los terneros mueren al nacer o nacen con dificultades”, remarca Peralta.

Por otro lado, y en términos generales, sostiene que no es más tiempo ni más personal lo que se dedica a las vacas, y que ambos rubros son cada vez más escasos. En la práctica y en los rodeos comerciales se deberían minimizar todas aquellas situaciones de riesgo que impliquen mayor cuidado, más personal disponible y mayores riesgos de pérdidas de productividad.

El objetivo esencial en todo rodeo de cría, independientemente de la zona, es que cada vaca destete en primer lugar un ternero todos los años, luego con el mayor peso posible y finalmente de la mejor calidad alcanzable. “Hay que planificar y trabajar para ello y, con seguridad, es loguable; así, la ganadería de nuestro país se vería recuperada parcial y totalmente, quizás, en lapsos más cortos que los previstos”, concluye.

Argentina busca exportar reproductores a Chile

Se registraron avances en el proyecto durante una reunión de trabajo entre representantes institucionales de ambos países realizada en Esquel.

El proyecto para exportar reproductores bovinos y ovinos desde la Argentina a Chile registró avances durante una reunión de trabajo celebrada en Esquel, provincia de Chubut, a la que asistieron autoridades del Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria (Senasa).

El encuentro, el pasado 12 de octubre presidido por el secretario de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación, Guillermo Bernaudo, tuvo como marco la 41° Exposición Bovina, la 6° Exposición Nacional Hereford y el 3° Encuentro de Caballos, organizados por la Sociedad Rural de Esquel, y contó con la presencia de productores ganaderos, empresarios y representantes institucionales de Argentina y Chile. “El encuentro sirvió para continuar avanzando en el proyecto de lograr la exportación de reproductores bovinos y ovinos desde nuestro país a Chile”, indicó el director del Centro Regional Patagonia del Senasa, Horacio Crovetto. En este sentido, ponderó como muy positivo el ámbito de diálogo que se generó entre el sector privado y representantes oficiales de la Secretaría de Agroindustria de la Nación y de los servicios sanitarios de ambos países.

En la oportunidad, la profesional de Senasa,

Laura Giménez, caracterizó el estatus zoonosario de la región patagónica y enfatizó el valor diferencial de la zona.

Por su parte, profesionales del Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria (INTA) dieron detalles de los sistemas productivos patagónicos y sus respectivos índices.

Asimismo, representantes de la Asociación Argentina de Criadores de Hereford se refirieron a las ventajas de la raza.

“Tras estas intervenciones se formaron dos mesas de debate para encontrar soluciones a eventuales impedimentos en pos de avanzar en la exportación de los animales”, detalló Crovetto. Agregó que durante la exposición se pudo apreciar “una firme decisión por parte de productores chilenos de Coyahique y Punta Arenas, en las regiones de Aysén y Magallanes, respectivamente, de adquirir reproductores bovinos, teniendo en cuenta su alta calidad genética”.

En la jornada también participaron el ministro de la Producción de Chubut, Hernán Alonso; el coordinador patagónico de Sanidad Animal del Senasa, Gustavo Esquercia, y autoridades de la región de Aysén del Servicio Agrícola Ganadero (SAG) de Chile y de la Sociedad Rural de Esquel.

Fuente: Senasa

Sorgo para la confección de silajes

Su utilización en los sistemas ganaderos del noroeste de Córdoba.

Los sistemas ganaderos del noroeste provincial sustentan su producción en el aprovechamiento directo de vegetación espontánea y pasturas megatérmicas implantadas. Por tal motivo, maximizar la cantidad y calidad de forraje producido tendrá un fuerte impacto en el sistema por su efecto directo sobre las dos variables que determinan la productividad/ha, carga animal y producción individual.

No obstante, la marcada concentración estival del forraje y la velocidad con que las pasturas subtropicales pasan al estado reproductivo, con un importante incremento en la cantidad pero con una significativa pérdida de calidad (que alcanza su mínimo durante el diferido invernal), complican notablemente el manejo de la alimentación del rodeo, afectando no solo la carga animal, sino también la condición corporal de los vientres y con ello su fertilidad, responsable, finalmente, de la productividad del sistema.

La incorporación de los silajes de sorgo contribuye a la intensificación de los sistemas ganaderos debido a su alto potencial de producción de forraje de buena calidad. Estos atributos de los silajes tienen un efecto directo en el resultado productivo y económico de las empresas ganaderas.

Trabajos de simulación realizados (Giménez, 2017) mostraron que la incorporación de sorgo para la confección de silajes de planta entera en el 17 % de la superficie de un sistema de cría bovina del noroeste de Córdoba significó un incremento del 44 % en la oferta forrajera total y en consecuencia, la carga animal (expresada

en unidades ganaderas/ha) aumentó un 66 %, la producción de carne/ha, un 83 % y un 31 % el margen bruto/ha.

Sin embargo, no existen resultados respecto a la productividad y calidad del cultivo de sorgo en la región. Sumado a esto, el sorgo presenta un panorama varietal muy amplio dentro del cual los diferentes grupos genéticos (graníferos, doble propósito, sileros y forrajeros) presentan características diferenciales que es necesario particularizar (De León y Giménez, 2012).

Por tal motivo, durante la campaña 2017-2018 se llevaron adelante dos experiencias de seguimiento y evaluación de híbridos de sorgo con destino a silaje de planta entera, en sistemas ganaderos del noroeste provincial, con el objetivo de generar información sobre el rendimiento del cultivo de sorgo en ese sector de la provincia, que permita validar las simulaciones realizadas.

EXPERIENCIA 1: SISTEMA GANADERO EN SAN PEDRO DE TOYOS

Entre octubre de 2017 y mayo de 2018, se realizó el seguimiento y apoyo técnico de una experiencia de incorporación de silajes de sorgo en el establecimiento ganadero del Sr. Ricardo Contreras, ubicado sobre el camino que une las localidades de San Pedro de Toyos y Deán Funes en el departamento Ischilín, al noroeste de la provincia de Córdoba.

En un lote de 34 ha de dicho establecimiento, se sembró un sorgo doble propósito (VDH 422) con destino a silaje de planta entera teniendo,

como cultivo antecesor, un maíz para cosecha cuyo rendimiento promedio fue de 62 qq/ha. Si bien el destino original de este lote era la siembra de soja, la escasez de forraje que se avizoraba para afrontar el invierno 2018 debido a las condiciones climáticas imperantes durante la primavera-verano de 2017, obliga a replantar la planificación del sistema en busca de mayor seguridad. En el gráfico 1 se presentan las precipitaciones ocurridas durante dicha campaña.

La siembra se realizó el 14/12/2017 a una densidad de 8 semillas/m lineal aproximadamente y un distanciamiento entre surcos de 52 cm. El cultivo no fue fertilizado y se hicieron dos aplicaciones de agroquímicos para el control de malezas previo a la siembra. Las labores realizadas y el costo de producción del cultivo de sorgo se presentan en la tabla 1.

Tabla 1: Labores realizadas y costo de producción del cultivo a fines de 2017			
Actividad	Insumos	Costo Total \$	Costo/ha \$
Fumigación 1	Servicio	3400	100.00
	Glifosato	5315	156.32
	Aceite Vegetal	1855	54.56
Fumigación 2	Servicio	3400	100.00
	Glifosato	6644	195.41
	Aceite Vegetal	1855	54.56
	Atrazina	5826	171.35
	Dual Gold	8423	247.74
Siembra	Servicio	23001	676.50
	Semilla	25860	760.59
		85579	2517.03

Durante el seguimiento del cultivo a lo largo de su ciclo, el sorgo presentó un adecuado desarrollo y estado general de las plantas y un nulo nivel de enmalezamiento, poniendo de manifiesto la importancia de realizar un adecuado control previo a la siembra. Recordemos que la única forma de diluir los costos de producción del cultivo es maximizando su rendimiento.

Alcanzado el estado de grano pastoso en el ter-

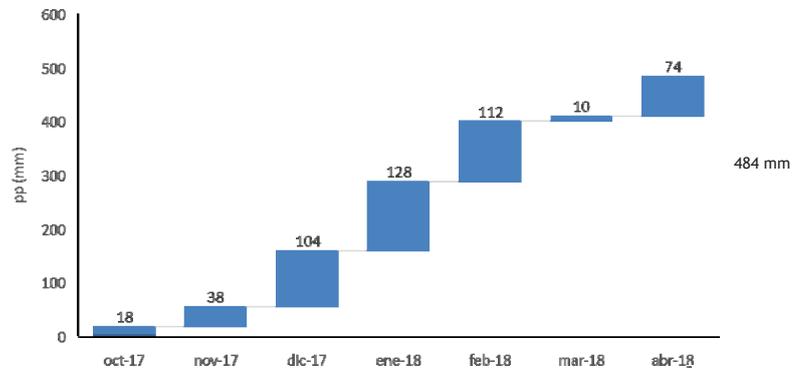


Gráfico 1: Precipitación mensual y acumulada durante el ciclo de producción del cultivo de sorgo

cio superior de la panoja, se estimó el porcentaje de materia seca del cultivo en ese momento, con el objetivo de programar con mayor certidumbre la fecha de picado. En estudios previos realizados en la EEA Manfredi se pudo determinar que la tasa de desecación (pérdida de humedad diaria) de este tipo de sorgo es de 0,25 % aproximadamente, lo que significa que un incremento del 1 % de materia seca del cultivo se alcanza en 4 días.

El 10 de abril de 2018 se muestrearon dos sectores bien definidos del lote en función del desarrollo del cultivo debido a las características del suelo. El porcentaje promedio de materia seca de planta entera fue de 29,93 con un máximo de 31,06 % y un mínimo de 28,80 %.

Utilizando esta información y sabiendo que el momento óptimo de picado se alcanza cuando el porcentaje de materia seca de la planta entera es del 35 %, con un rango que oscila entre el 33 y 38 % (ventana de picado), se estableció el día 30 de abril como fecha aproximada de picado, el cual efectivamente se realizó el 10 de mayo. Para esa fecha, el porcentaje de materia seca estimado por la metodología propuesta fue de 37,43 % (0,25 % diario * 30 días + 29,93 % inicial). El porcentaje de materia seca de planta entera efectivamente alcanzado al momento de picado y la calidad del silaje de sorgo confeccionado se puede observar en la tabla 2.

Tabla 2: Calidad de laboratorio del silaje confeccionado						
MS %	PB %	FDN %	FDA %	Digestibilidad %	CE	Mcal EM/kg MS
37.39	4.87	56.20	30.98	66.26		2.39

MS (%): porcentaje de materia seca, PB (%): porcentaje de proteína bruta, FDN y FDA (%): porcentaje de fibra en detergente neutro y ácido respectivamente y CE: concentración energética.

El costo de picado, que se presenta en la tabla 3, incluyó la compra de 4 bolsas, el costo de base/ha y el costo por metro de bolsa confeccionado. En consecuencia, el costo total (\$/ha) resultante de la suma del costo de producción del cultivo y el costo de picado fue de \$12263,06.

Durante el picado, se confeccionaron 309 m de bolsa de 9 pies de diámetro con un rendimiento promedio de 10906 kg MS/ha, con sectores del lote de 9000 kg MS y de 18000 kg MS como valores extremos. En consecuencia, y pese al incremento de los costos del sistema generados por la incorporación del silaje, el costo del kg MS ensilada fue de \$1,124.

Tabla 3: Costo de picado (al día 10/05/18)

Detalle	Costo Total \$	Costo/ha \$
4 Bolsas de 9 pies	47665	1401.91
Costo Base/ha	129200	3800.00
Costo/m de Embolsado	154500	4544.12
	331365	9746.03

CONCLUSIONES

Con la incorporación del silaje de sorgo, se incrementó significativamente la cantidad y calidad de forraje disponible en el sistema. Esto no solo permite cubrir la demanda de forraje del rodeo y mantener la CC de los vientres, sino también brinda la posibilidad de implementar otras estrategias productivas, como el ciclo completo o la recría de vaquillonas para un entore de 15 meses.

Todas las prácticas agronómicas que permitan aproximarse a los potenciales productivos no deberían considerarse un costo sino una inversión, pues los mayores rendimientos obtenidos redundan finalmente en un menor costo del kg de materia seca producida.

La tasa de desecación del cultivo es una herra-

mienta que permite conocer la fecha de picado de manera anticipada, con lo cual es posible planificar y organizar las tareas evitando inconvenientes y sobresaltos.

EXPERIENCIA 2: SISTEMA GANADERO EN DEÁN FUNES

Durante esa misma campaña, en el establecimiento ganadero “La Posta”, ubicado sobre la ruta 60, muy próximo a la localidad de Deán Funes, se evaluaron 5 híbridos de sorgo (1 granífero, 1 doble propósito y 3 sileros) destinados a la confección de silajes de planta entera.

Los resultados de la tabla 4 muestran que los materiales evaluados presentaron rendimientos muy promisorios en relación a su contribución a la oferta forrajera total en los sistemas ganaderos de la región bajo estudio.

Tabla 4: Rendimiento en kg MS/ha/año de diferentes genotipos de sorgo con destino a silaje

Material	Rendimiento kg MS/ha
Doble Propósito	20156
Silero 1	18566
Granífero	16865
Silero 2	15038
Silero 3	14307

Giménez, Rubén A.; Despósito, Cristian D.; Burghi, Víctor H.; De León, M.

INTA EEA Manfredi

En San Luis, el engorde a corral es una alternativa rentable

Técnicos del INTA trabajan en la puesta a punto de esta propuesta tecnológica que, además de superar las limitantes de la producción pastoril, permite aumentar la cantidad y calidad de carne por hectárea y optimizar los precios.

La integración de la ganadería y la agricultura en el sur de la provincia de San Luis es una actividad en ascenso. Allí, técnicos del INTA trabajan en la puesta a punto del engorde intensivo de bovinos que, además de superar las limitantes de la producción pastoril, permite aumentar la cantidad de carne por hectárea, optimizar los precios y la calidad final.

Laura Guzmán es especialista en nutrición animal y trabaja en el Laboratorio de Análisis de Alimentos para Rumiantes (LAAR) del INTA San Luis y como docente en la Facultad de Ingeniería de Ciencias Agropecuarias de la Universidad de San Luis. “El engorde a corral no compite con la ganadería tradicional extensiva, sino que la complementa”, señaló.

De acuerdo con la especialista del INTA, el negocio está en obtener la máxima ganancia de peso diaria, a corto plazo y con bajo costo. Para esto, es clave el balance de las raciones junto con un adecuado diseño de las instalaciones. De este modo, “se puede aumentar la cantidad de carne por hectárea, con calidad uniforme a lo largo del año”, aseguró.

Con respecto a la alimentación, Guzmán señaló que es una de las limitantes en la zona por el alto impacto en los fletes, la compra de insumos externos y la provisión continua y estable en calidad, a lo largo del año, de subproductos de la molienda de maíz o producción de biocombustibles. “Por esto, es importante considerar la producción propia, ya sea de cereal o subproductos”, indicó.

“El cambio en los componentes de la ración debe ser progresivo, por eso se aconseja un período de 15 días de acostumbramiento de una dieta fibrosa a una concentrada en granos, como también es clave el agregado de aditivos para evitar problemas digestivos y metabólicos que alteren la buena ganancia de peso final del ciclo”, recomendó Guzmán y alertó sobre la importancia de la observación del comportamiento individual y del bosteo de los animales.

El suministro de la ración debe realizarse como mínimo dos veces al día, respetando los horarios de distribución. Además, el acceso a las mangas y corrales debe ser cómodo, con una superficie mínima de 15 metros cuadrados por animal, y los comederos deberán ser preferentemente de cemento de 50 centímetros de frente por animal, ubicados fuera del corral y con buen piso del lado interno, para minimizar las pérdidas de alimento y eficientizar la conversión.

“El engorde a corral es una alternativa de producción de carne rentable, que permite una integración vertical al sistema agropecuario, superando determinadas limitantes de la producción pastoril”, expresó Guzmán quien agregó: “Esta propuesta tecnológica permite mejorar el precio de la hacienda debido a la percepción de los consumidores de mejor calidad”.

Fuente: INTA Informa

**! ATENCIÓN SR. PRODUCTOR
CON LOS PLANES SANITARIOS**



La implementación de un plan sanitario adecuado contribuye a aumentar la productividad del rodeo.

Por eso, es importante consultar permanentemente al veterinario y cumplir con el calendario de vacunación. El plan debe ser diseñado junto al profesional y adecuarse a cada región, nivel sanitario previo y sistema de producción con el objetivo de preservar la sanidad en los animales y garantizar la calidad de la carne.

AUMENTAR LA PRODUCTIVIDAD ES NUESTRO GRAN DESAFÍO.

CON LA GANADERÍA GANAMOS TODOS

IPCVA  Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

CARNE  **ARGENTINA**

www.ipcva.com.ar / www.carneargentina.org.ar / Seguinos en  