

GANADERÍA IPCV Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina

Y COMPROMISO

Nº 109 - OCTUBRE DE 2017 • Es una publicación del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina



SIN TECHO

Durante el seminario regional del IPCVA llevado a cabo en Tucumán, se analizaron las enormes posibilidades que tiene la ganadería para agregar valor a los granos que se producen en el NOA.



**BLOQUES
MULTINUTRICIONALES**
Para balancear la dieta



**SANIDAD
DEL RODEO**
Directo al hígado



SUMARIO

03 EDITORIAL

Nos enfrentamos a un “cuello de botella”: la oferta de las categorías más pesadas, que son la materia prima de las exportaciones.

04 MEJORAR LA PRODUCTIVIDAD

Distintos disertantes brindaron alternativas que permiten intensificar los planteos productivos, para aumentar la productividad y el resultado económico.

09 PUESTA AL DÍA

Las acciones del IPCVA tendientes a mejorar el posicionamiento de nuestras carnes dentro y fuera del país, y a capacitar al productor pecuario.

10 MAYOR APROVECHAMIENTO

La utilización de bloques multinutricionales permite una mejor degradación de la fibra de baja calidad.

13 PARASITOSIS

La fasciola hepática puede provocar anemia por deficiencia férrica con distintos grados de gravedad, fiebre, edema, diarrea o estreñimiento y pérdida progresiva de la condición.

14 INFORMACIÓN PARA DECIDIR

Conocer información acerca del desempeño de los futuros hijos de un determinado reproductor en comparación con otros toros es esencial para definir un programa de mejoramiento.

VAMOS POR MÁS NOVILLOS

Mientras seguimos trabajando para recomponer las exportaciones de carne vacuna -de hecho, en pocos días participaremos en ANUGA de Alemania, una de las ferias de alimentación más importantes del mundo- debemos redoblar los esfuerzos dentro del país para mejorar y aumentar la productividad.

Recorriendo las distintas regiones productivas con las jornadas a campo y seminarios del IPCVA vemos claramente que la demanda está garantizada, tanto externa como interna, con mercados muy consolidados y en crecimiento, pero nos enfrentamos a un “cuello de botella”: la oferta, especialmente la referida a las categorías más pesadas. Hablando en criollo, hay poco novillo en nuestros campos, la materia prima de las exportaciones que, a su vez, nivela la oferta y los precios del mercado interno.

Por eso, desde el IPCVA, más allá de que no podemos avanzar en cuestiones que corresponden al Estado, como las impositivas o estructurales (aunque sí contratamos un exhaustivo análisis de la cuestión fiscal que pusimos a disposición de las entidades y del gobierno), podemos trabajar aspectos comunicacionales del fenómeno que sirvan para propiciar el cambio.

Por ejemplo, desterrando de la cabeza de los consumidores el concepto de que la “ternera” es la mejor categoría para ser consumida. Ya lo venimos trabajando, pero reforzaremos las acciones



Por
Ulises Forte
Presidente del IPCVA

para que los consumidores sepan que el novillo es igual de tierno pero más sabroso que la ternera, fomentando así la demanda de la categoría desde los mostradores de las carnicerías y las góndolas del supermercado.

Asimismo, conscientes de que los aspectos sanitarios son centrales para la calidad y la productividad de nuestro rodeo, continuaremos trabajando sobre los productores ganaderos de las distintas regiones,

con mensajes claros y concretos, referidos a cuestiones básicas pero que hacen al corazón mismo de la producción de carne: manejo, calendario de vacunación, bienestar animal, condición corporal, destete, etc.

De esta forma, además, estaremos dando un mensaje conjunto y uniforme con el Ministerio de Agroindustria de la Nación, que lanzó hace algunos meses una línea comunicacional similar a la desarrollada por el IPCVA desde principios de 2017.

En definitiva, se trata de foguear desde la propia cadena -representada en el IPCVA- y con las herramientas que disponemos por ley, dos aspectos claves para la producción de carne en el marco del escenario optimista que tenemos por delante para los próximos años.

Tierra de oportunidades

El IPCVA realizó un Seminario Regional en San Miguel de Tucumán del que participaron más de 300 productores. Se destacaron el potencial de la región y las tecnologías disponibles para alcanzarlo.

A lo largo de todo el año, y en distintas provincias, el IPCVA tiene una nutrida agenda de Seminarios Regionales y Jornadas a campo.



Ulises Forte, presidente del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina, dio la bienvenida a los participantes y analizó: “Hemos recuperado 3 millones de cabezas y las exportaciones crecieron un 28%. La gran fortaleza que tenemos es el mercado interno, y tenemos el desafío de mejorar la productividad para poder exportar más, pero sin quitarle carne. Además, tenemos la gran oportunidad que los mercados internacionales consumen cortes distintos a los que consumimos nosotros”.



Ulises Forte

INTERNO + EXTERNO

Adrián Bifaretti, del Departamento de Promoción Interna del IPCVA, disertó acerca del comportamiento de la producción, los precios y el consumo de carne vacuna. Así, aseguró que “el valor real de la hacienda es un 12% menor que hace un año. Además, la inflación eleva los costos, y por lo tanto deprime la rentabilidad”. Respecto de la faena señaló que en los primeros 8 meses del año hubo un 8% más de animales faenados, pero que **seguimos faenando animales muy chicos**. A continuación, mostró que la faena de hembras representó el 42,5% del



Adrián Bifaretti

total, lo que demuestra una cierta estabilización en los últimos meses, señal de un amesetamiento del proceso de retención de vientres. Al referirse a la composición de la faena nacional y la capacidad de producción de carne, señaló que es difícil disponer de más novillos, ya que el porcentaje de extracción promedio de todas las categorías es bajo (23%), mientras que en novillos es del 90%, y el de novillitos es 71%.

“Otra cuestión a tener en cuenta para el próximo año es el impacto de las inundaciones en las zonas típicas de cría” agregó Bifaretti, ya que **“el 60% del rodeo de Buenos Aires está afectado** y algunas estimaciones indican que habría 250.000 terneros menos, por lo tanto, la oferta de carne se va a ver afectada”.

Al abordar el comportamiento del mercado interno, el especialista afirmó que “mientras que el consumo general tuvo una caída del 2,6% en los primeros 8 meses del año, el consumo de carne mostró un crecimiento de casi un 7%, lo cual es un dato alentador para el mantenimiento de los precios”.

A su turno, **Jorge Torelli**, de la Unión de Industrias Cárnicas Argentina, analizó el comportamiento de los mercados internacionales. Como una introducción, resaltó que “Brasil produce el 14% de la carne del mundo, EEUU el 16%, y Argentina, al igual que Australia, produce un 4%. La única diferencia que tenemos con el país de Oceanía es que éste último lo hace con un rodeo de 32 millones de cabezas, y nosotros con 53, la diferencia está en la eficiencia”.

Enfocándose en los precios que se pagan en el mundo por la carne vacuna, Torelli indicó que “en 2007 el valor del índice de precios internacionales fue de 125, y hoy se ubica en 175; lo que representa **un 45% más de precios en dó-**



Jorge Torelli

lares, generado por el efecto de la demanda”.

Y prosiguió: “tenemos un mercado interno que consume cortes que el mundo no quiere. Este año vamos a exportar entre 285.000 y 300.000 toneladas de carne, de las cuales el 40% se vende a China”. Entre los mercados internacionales Torelli destacó que **es muy interesante que se recupere Rusia, para que haya presión de compra y los precios internacionales vuelvan a crecer.** Además, respecto de ese país, señaló que el volumen de compras de carne argentina en dólares creció un 82% desde el año pasado. Al referirse a las perspectivas, el representante de la Unión de Industrias Cárnicas Argentinas señaló que “actualmente China, Alemania y Chile son los mayores generadores de ingreso de divisas por la compra de carne y sus derivados, y no debemos descuidarlos. Además, estamos esperando que se haga operativa la exportación a Estados Unidos, lo que nos abrirá las puertas a otros mercados. También estamos en negociación con Corea y Japón, que son grandes compradores de carne. **Todo esto nos indica que el futuro es muy promisorio,** pero tenemos el desafío de ver cómo haremos para producir un animal pesado”.

SIN NÚMEROS NO HAY DECISIÓN

Juan Pablo Riussi, asesor privado, disertó acerca de los resultados económicos de distintos planteos ganaderos. En ese sentido, aseguró que “hoy estamos en un momento de buenos precios relativos. Es un buen momento para incluir corrales en los planteos productivos por el precio relativo del maíz, pero que también es muy importante trazar las estrategias de cada empresa ganadera”.



Juan Pablo Riussi

Al referirse a los planteos de cría, el asesor aseguró que **la vaca es una categoría inflexible, por lo tanto, hay que calcular bien la carga.**

En cambio, la recría de vaquillonas, los terneros y las vacas de refugio son los fusibles del sistema, y a principio de cada año se debería analizar a cuál de las 3 categorías es más conveniente alimentar mejor. También recomendó prestar atención a los costos comerciales, fletes y comisiones.

En este punto analizó los resultados de dos planteos de cría, uno más intensificado, con 0,75 vacas/ha, uso de pasturas, verdeos y rollos; y uno menos intensivo, con carga de 0,25 vacas/ha y todo campo natural. Mientras que en el primero se producen 126 kg de carne por hectárea por año, en el segundo se consiguen 41 kg. Eso determina que el margen bruto del más intensivo sea de 145 US\$/ha, contra 50,18 US\$/ha del otro.

Al referirse a los planteos de ciclo completo, subrayó como puntos clave el porcentaje de destete, el aumento diario de peso vivo de la recría, y los días que dura la terminación. Y recomendó aprovechar las oportunidades de venta para maximizar los ingresos, y también la integración comercial de la agricultura y la ganadería. Asimismo, destacó que a medida que aumenta la productividad, los costos indirectos se diluyen.

Allí analizó 3 modelos: uno de cría, recría y terminación pastoril; otro de cría, recría y terminación a corral; y otro de cría y terminación a corral. La producción de carne lograda con cada uno es de 229, 332 y 378 kg/ha/año. Desde el 2009 hasta ahora el último fue el que mayor margen bruto tubo, de alrededor de 400

US\$/ha. En el ciclo completo hay 3 momentos de venta: los terneros en otoño, las recrías en primavera y los gordos en verano/otoño. Así demostró el efecto que tiene la intensificación de los sistemas sobre el resultado económico, y aseguró “tenemos una oportunidad fantástica de integrar el corral a los distintos planteos ganaderos”.

ALTERNATIVAS A TENER EN CUENTA

El asesor privado **Juan Elizalde**, inició su disertación recordando que en ganadería hay que adaptarse a los recursos forrajeros y por lo tanto al clima. “En el NOA, continuó, las lluvias se concentran en 6 meses, donde las pasturas de megatérmicas crecen marcadamente, y por lo tanto se deben diferir para utilizar en junio-noviembre. La gran ventaja es el potencial de producción en la época de lluvias, pero la desventaja es la inelasticidad para cambiar el sistema”. En estos casos, según Elizalde, se requieren 80 kg de materia seca para producir un kg de carne en el ciclo completo, mientras que, en la región pampeana, por ejemplo, donde los forrajes se consumen a medida que crecen, durante todo el año, sólo se requieren 44 kg. **La diferencia se debe a la ineficiencia del diferimiento del forraje**, debido a que su calidad disminuye notablemente, pero también la cantidad disponible.



Juan Elizalde

Frente a la citada limitante, planteó como alternativas la inclusión de un suplemento proteico en otoño-invierno y los corrales de recría, que ocuparían el lugar del diferido en el invierno. Respecto de la suplementación otoño-invernal, explicó que **busca corregir sobre todo la falta de proteína, para lograr 400 o 500 gramos de ganancia diaria**. Una alternativa es la semilla de algodón, con una inclusión del 0,5 al 0,7% del peso vivo, aunque también podría ser expeller de girasol, chíá o algodón. “La dificultad de este planteo reside en que es necesario cerrar potreros para diferir, con las pérdidas que esto implica, y que no permite que la carga supere las 1,5 cab/ha”, agregó.

En la otra alternativa, **el corral de recría ocupa el lugar del diferido en el invierno**. La gran ventaja es que ya no se utiliza el forraje diferido, y ya no hay que cerrar potreros en primavera. “Esto permite aumentar la carga de 1,5 cabezas por ha a 4, comiendo todo el pasto en primavera” aseguró. Y continuó: “pasar de 1,5 cab/ha a 4, comiendo todo el pasto en este período de gran crecimiento, implica que el margen bruto por hectárea pase de US\$ 77 a US\$ 300/ha”.

A los dos planteos anteriores se le puede agregar el encierre de los animales recriados cuando termina el otoño para terminarlos. En el primer caso, de suplementación en pastoreo, el margen bruto pasa de 77 US\$ a 125 US\$/ha; mientras que cuando se agrega éste mismo al planteo de corral de recría en invierno y pastoreo en primavera, el margen pasa de 300 US\$ a 569 US\$/ha.

En suma, Elizalde demostró que es posible lograr planteos de cría y recría sobre los recursos forrajeros disponibles en el NOA; que es factible utilizar la suplementación de recursos diferidos para lograr recrias aceptables, pero hay otras tecnologías para optimizar el proceso.

TRASHUMANCIA

El asesor privado **Carlos Marino** disertó acerca de la trashumancia del ganado criollo en Tafí del Valle, actividad que consiste en el traslado de los animales en búsqueda de alimentos de acuerdo a la estación del año. “En el verano están en la parte serrana, y **cuando las condiciones climáticas comienzan a ser adversas, el animal sale de su zona de confort y comienza a migrar hacia el monte**. Allí, en la selva tucumano-oranense, hay mucha vegetación, y permanecen durante el invierno. Luego, cuando las temperaturas comienzan a ascender y los tábanos, mosquitos y otros insectos aparecen, los animales y los productores vuelven a trasladarse. Según indicó Marino, se trata de productores minifundistas que tienen de 20 a 100 bovinos criollos.



Carlos Marino

SISTEMAS SIMPLES Y ESTABLES

Darío Colombatto, asesor privado y docente de la UBA, recordó algunas premisas básicas de la cría que muchas veces no se tienen en cuenta. Una de ellas es conocer la condición corporal

Los participantes tuvieron la oportunidad de presenciar las disertaciones de distintos especialistas.



de los vientres, ya que una buena nutrición preparto determina la duración del anestro postparto. Y el estado nutricional al momento del servicio determina la tasa de fertilidad de los celos. El monitoreo del estado corporal y el conocimiento de los requerimientos de la vaca es elemental. Para lograr porcentajes altos de preñez la vaca no debería restringirse nunca.



Dario Colombatto

Continuando, Colombatto remarcó que la nutrición es clave durante la recria, “la buena nutrición postdestete es crucial para asegurar una buena performance y calidad de carne” y señaló que cuando la nutrición es deficiente hay genes que se “apagan”. “La nutrición es innegociable durante los 3 meses siguientes al destete. La cantidad de adipositos intramusculares se define entre los -3 y +8 meses alrededor del parto, y estos serán los espacios disponibles para el posterior depósito de grasa. Si en ese período la nutrición es deficiente, entonces la calidad de carne se verá afectada”, enfatizó.

Uno de los nutrientes clave en esta etapa de crecimiento es la proteína, y entre las distintas alternativas disponibles, el asesor aclaró que la soja cruda no es una limitante para los animales adultos, siempre que se maneje en niveles de inclusión adecuados. Si el recurso forrajero es de muy baja calidad, recomendó priorizar la fibra digestible por sobre el almidón, y aumentar proteína.

Al finalizar, dedicó unos minutos al impacto del calor en la producción de carne. “Cuando el animal sufre estrés calórico jadea, pierde saliva que debería ir al rumen a balancear el pH, come en las horas más frescas, pasa hambre cuando hace calor y tiene atracones de comida en las horas frescas, con **consecuencias en el comportamiento y la salud**. Llegando en extremos a la muerte de los animales”, advirtió. Hay que manejar información y estar preparados, asegurar el consumo de agua, el acceso a la sombra, espaciar las comidas, dar el 35% a la mañana y el resto a la tardecita, aumentar el suplemento mineral y los aditivos, no mover el ganado después de las 9 am, y evitar el transporte de animales durante el día. “Si hay un nutriente esencial en el corral es el agua, en cantidad y calidad”, concluyó.

PREMIO A CARNICERÍAS SALUDABLES

El Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina recibió un premio “APSAL 2017” –otorgado por la Asociación Profesionales de Salud y Alimentos- por el programa “Carnicerías Saludables” que propicia desde hace años la mejora continua en los aspectos sanitarios de las carnicerías en todo el país. El reconocimiento, otorgado en la categoría “Comercialización responsable”, fue recibido el pasado 18 de septiembre en el marco de una premiación “a la excelencia en productos, servicios y acciones para una alimentación saludable”.



BUENOS NEGOCIOS EN BEIJING



El Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA) participó nuevamente en una de las ferias de alimentación más importantes de China, la Anufood Beijing, que se llevó a cabo entre el 30 de agosto y el 1° de septiembre.

“Las buenas noticias corren rápido y ya todos están preguntando por carne enfriada y con hueso”, aseguró desde allí Ulises Forte, Presidente del IPCVA, haciendo referencia a la próxima ampliación de los protocolos sanitarios que le permitirán a nuestro país exportar nuevos productos hacia ese destino, siendo que hasta el momento solamente se envía carne congelada sin hueso.

MISIÓN EN COREA DEL SUR



El presidente del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA), Ulises Forte, participó semanas atrás junto a una delegación del Ministerio de Agroindustria en una visita oficial a la República de Corea que buscó agilizar la apertura de ese mercado para la carne vacuna argentina. La delegación argentina estuvo encabezada por la secretaria de Mercados Agroindustriales, Marisa Bircher, quien aseguró que “Corea es un gran mercado de alto poder adquisitivo que debemos potenciar con mayor presencia. Somos complementarios en muchos aspectos y nos favorece también la contra estación para colocar muchos de nuestros productos agroalimentarios. Hoy vendemos granos, harina de soja, aceites vegetales y productos de la pesca, pero queremos diversificar con carnes, frutas y alimentos procesados”.

IMPACTO CLIMÁTICO Y OPORTUNIDAD

Dentro de la VII Compulsiva Técnica para Proyectos de Investigación IPCVA, el CEAGRO de la Universidad de Lomas de Zamora realizó el estudio “Impacto del cambio climático en la oportunidad comercial de la ganadería argentina”. El estudio, llevado a cabo por la Lic. Sabine Papendieck y la Ing. Natalia Redolfi bajo la dirección del Lic. Gustavo Idígoras, generó como producto final una guía de buenas prácticas ambientales para acercar la información técnica y normativa relevada a todos los eslabones de la cadena vacuna. El trabajo estará disponible próximamente en www.ipcva.com.ar

En bloque

Una alternativa balanceada que permite aprovechar mejor los recursos de baja calidad.

Una de las claves para lograr altos consumos de los bloques es conservarlos frescos y blandos hasta el momento de ser consumidos dentro de una caja de cartón.



En la región del sudoeste bonaerense y La Pampa las condiciones ecológicas predominantes, tanto el clima como los suelos (de poca profundidad y baja fertilidad) limitan las actividades agropecuarias, especialmente la agrícola. Estas condiciones adversas provocan **serias restricciones en el desarrollo de los cultivos implantados** y con ello se ve afectada también la productividad y la viabilidad de los sistemas ganaderos, especialmente en las regiones marginales. Para mejorar el resultado productivo y económico de la empresa ganadera se pueden implementar diferentes estrategias. Entre ellas se destaca el empleo de aditivos, como es el caso del Smartfeed, el Smartfeed Proteico y dos variantes del Smartfeed de alta energía (2,9-3,1 Mcal EM/kg MS) y de proteína (61 y 41%). Una forma práctica de utilizar estos aditivos es a través del empleo de Bloques Multinutricionales (BMN), que se están experimentando en toda la región desde el 2007 con muy buenos resultados.

¿CUÁL ES LA BASE?

El Smartfeed es un residuo líquido de melaza enriquecido con levaduras muertas, producto de la Industria de Levaduras de cerveza (*Saccharomyces Cerevisiae*). Este aditivo combina los altos niveles de energía rápidamente disponible de la melaza de caña de azúcar, y la proteína de las levaduras de cerveza, para ser utilizadas por las bacterias ruminales. Existen 2 presentaciones diferentes, el Smartfeed “Tradicional” (SFT) con 11 al 13% de proteína bruta (PB) y el Smartfeed Proteico (SFP) “mejorado con urea” con 30 al 32% PB (Ver Tabla N° 1).

Los valores proteicos del primero se deben exclusivamente a la presencia de levaduras muertas que van quedando durante el proceso de multiplicación o cultivo de ellas en melaza. **La proteína de las levaduras contiene uno de los mejores perfiles de aminoácidos que existen**

Tabla N°1: Análisis de los Laboratorio del INTA Bordenave (Buenos Aires), Facultad de Agronomía Universidad Nacional de Cuyo (Mendoza) y del INTI

PRODUCTO	MS (%)	PB (%)	DIVMS (%)	Energía Metabolizable (Mcal/kg MS)	CNES (%)	Almidón (%)	Ca (%)	P (%)	Mg (%)
Smartfeed Tradicional	56,3	12	78,5	2,83	60,0	-	0,67	0,24	0,50
Smartfeed Proteico	56,3	31	78,5	2,83	60,0	-	0,67	0,24	0,50
Smartfeed alta energía y proteína A	71,0	61	80,4	2,9	81,2	-	s/d	s/d	0,13
Smartfeed alta energía y proteína B	76,0	41	86,0	3,1	84,4	-	s/d	s/d	0,18
Bloques con Smartfeed -con Harina de girasol-	68,6	42,2	87,8	3,06	7,65	15,30	s/d	s/d	s/d
Bloques con Smartfeed -con Torta de soja-	74,4	53,2	83,1	3,00	7,58	15,45	s/d	s/d	s/d

Referencias: MS: materia seca, PB: proteína bruta, DIVMS: digestibilidad in vitro de la MS, Ca: calcio, P: fósforo, CNES: carbohidratos no estructurales de la MS o Azúcares solubles, Mg: magnesio, s/d: sin datos

en la naturaleza, siendo su valor biológico superior al de la soja. Mientras que los niveles proteicos del SFP son más elevados porque además contiene Urea.

Mientras que el Smartfeed de alta energía y proteína está compuesto por diferentes proporciones de sustancias azucaradas (fructosa de maíz), SFT, Urea y minerales, lo que le confiere muy altos niveles de proteína (61 o 41% PB, respectivamente) y de Energía Metabolizable, equivalente al grano de maíz (2,9 a 3,1 Mcal EM/kg de MS).

LOS BENEFICIOS

La utilización de los bloques tiene como objetivo entregar, a nivel de rumen, una serie de compuestos químicos (amonio y ácidos grasos volátiles) para promover el desarrollo y multiplicación de la flora ruminal (especialmente a las bacterias celulolíticas). En otras palabras, se está "alimentando a los microorganismos ruminales". En cualquiera de los casos, se incrementan estas bacterias ruminales y con ellas, **se mejora la degradación de la fibra de forrajes groseros** (mayor tasa de pasaje), incrementado el consumo de estos alimentos fibrosos y la producción de carne.

A partir de estos subproductos o aditivos se están evaluando diferentes formas de suministro,

entre ellas los Bloques Multinutricionales, para mejorar el aprovechamiento de forrajes de baja calidad nutricional (rastros de cosecha, pastos naturales, forrajes tropicales o C₄ implantados en época otoño-invernal, etc.).

En el metabolismo energético y proteico, además de los productos generados en rumen (amoníaco, ácidos grasos volátiles, péptidos, aminas y amidas) se produce una serie de eventos y compuestos que trascienden el rumen (pasante o *by pass*) llegando al intestino delgado, como parte de los almidones de los granos de cereal, de la proteína verdadera del suplemento proteico y la proteína microbiana sintetizada en rumen. De una forma u otra todos estos productos del metabolismo alimentan al animal propiamente dicho a través de los nutrientes que llegan al intestino.

CLAVES PARA LA ELABORACIÓN

La proporción de los ingredientes que integrará un bloque dependerá de los insumos disponibles, de sus costos y de la categoría de animales. Se han evaluado diferentes mezclas, las que se describen a continuación son con las que mejor resultados se han obtenido.

Tabla N°2: Composición de los distintos bloques

	Smartfeed tradicional	Smartfeed proteico	Smartfeed alta energía y proteína
Smartfeed tradicional	25%	-	-
Smartfeed proteico (con urea)	-	35%	-
Melaza (con urea)	-	-	35%
Urea	10%	-	-
Grano de cereal molido	20%	20%	20%
Harina de girasol o extrusado de soja	30%	30%	30%
Sales minerales	5%	5%	5%
Cal	10%	10%	10%

PROCEDIMIENTO

Se puede utilizar una mezcladora de construcción (hormigonera) o haciendo el mezclado en forma manual en algún recipiente adecuado. En cualquiera de los casos se busca mezclar, lo más homogéneo posible, los ingredientes según el siguiente orden: grano de cereal molido, harina de girasol u otro subproducto proteico molido, melaza, sales minerales, y, por último, la urea (la misma de fertilizante o perlada, sin moler). **En la medida que se va agregando cada ingrediente se le agrega agua en cantidades ajustadas** y se va mezclando, con el fin de ir haciendo una mezcla homogénea. Normalmente, la cantidad de agua que se usa varía entre el 10-15% del total de la mezcla.

Una vez que se logró la pasta o masa con la consistencia buscada se llenan los recipientes cuyas capacidades pueden variar de 20 a 100 litros o kilos, de acuerdo a las características propias de cada establecimiento y a la cantidad de animales que se vaya a alimentar.

CONSUMO

Una vaca de cría necesita para cubrir sus requerimientos proteicos de mantenimiento entre 300 a 350 g de proteína por día. Eso significa

que con un consumo diario entre 600 a 800 g de bloque multinutricional se asegura cubrir holgadamente esos requerimientos. Todo alimento que ingiera, además de los bloques, cubrirá los otros requerimientos de lactancia, gestación, reproducción o directamente servirá para recuperar estado corporal o engordar al animal.

EN RESUMEN

La finalidad de utilizar cualquiera de estos bloques es suministrar a los animales una serie de compuestos nutricionales (proteínas, energía y minerales) que mejoren la utilización de los forrajes groseros, con altos niveles de fibra (FDN) y muy lignificados, (pastos naturales, rastrojos de cosecha, rollos, cultivos implantados tropicales en otoño-invierno, etc.). **Al incrementar la utilización de estos forrajes de baja calidad se obtiene un aumento significativo de las ganancias de peso y estado corporal de los animales.**

Dr. Aníbal Fernández Mayer
INTA BORDENAVE



Los caracoles que actúan como huésped prefieren los terrenos bajos, las zonas inundadas y los arroyos con poca corriente.

Directo al hígado

La fasciola hepática es una parasitosis que ataca a bovinos, ovinos y porcinos de cualquier categoría, ocasionando cuantiosas pérdidas productivas.

Esta afección se encuentra en distintas regiones ganaderas, y es muy significativa en las principales zonas criadoras del país. La enfermedad **es considerada una de las parasitosis más importantes a nivel mundial** entre los animales alimentados a pasturas y origina disminución en la producción.

Los huevos del parásito, alrededor de 500 a 20.000 huevos por día en fasciola adulta, son eliminados en las heces de los animales infestados. Una vez en el exterior su evolución se produce en pocos días y buscan un huésped intermediario, como el caracol de aguas dulces. La distribución de la enfermedad depende de la presencia de caracoles pulmonados acuáticos que prefieren los terrenos bajos, las zonas inundadas y los arroyos con poca corriente.

CONSECUENCIAS

El parásito infesta a los animales que los ingieren con el consumo de forraje y, desde el intestino finalmente llega al hígado. Allí las fasciolas permanecen durante 6-8 semanas, **dañando el tejido hepático hasta alojarse finalmente en los canalículos biliares**.

La fasciolosis crónica, que es la forma más común en bovinos, **puede provocar anemia por deficiencia férrica con distintos grados de gravedad, fiebre, edema, diarrea o estreñi-**

miento y pérdida progresiva de la condición que se manifiesta en reducción del crecimiento y del aumento de peso.

Siendo la anemia la sintomatología típica en los animales afectados, es el análisis de laboratorio la herramienta más adecuada para detectar la enfermedad.

¿QUÉ PODEMOS HACER?

El control de la enfermedad difiere según la categoría del animal. Con animales adultos hay que combinar varios aspectos, como época del año, manejo del rodeo, desparasitación estratégica y vacunación contra hepatitis necrótica. En cambio, **en animales en crecimiento, lo recomendable es que no entren en zonas con presencia de caracoles**, ya que los mismos pueden ser portadores de los huevos de fasciola.

La fasciola hepática no solo puede atacar al ganado. Diferentes investigaciones que se han llevado a cabo han determinado que esta parasitosis es una zoonosis, pudiendo el hombre ser un huésped definitivo de la fasciola.

Para evitar que la hacienda pueda contraer esta enfermedad se recomienda consultar al profesional de su confianza o en el INTA.

Méd. Vet. Ricardo Piccinali

INTA Concepción del Uruguay

A paso firme

La elección de reproductores es una de las herramientas genéticas para mejorar el negocio ganadero. ¿Qué tener en cuenta?

Las DEPs brindan información acerca del desempeño de los futuros hijos de un determinado reproductor en comparación con los demás toros del mismo sistema de evaluación.



La producción animal ha experimentado avances notables en estos últimos tiempos. Basta ver los logros obtenidos en la producción de carne aviar o en vacas lecheras; éstos se debieron fundamentalmente a las mejoras en la genética. Mientras tanto, la productividad del rodeo vacuno de carne está estancada hace décadas. La genética, sumada al buen manejo, puede ayudarnos en mejorarla sensiblemente en nuestras empresas ganaderas.

Hoy las cabañas de reproductores, además de seleccionar animales con un biotipo funcional, tienen la posibilidad de seleccionar animales por características objetivas, cuantificables, económicamente rentables y científicamente inobjectables.

En el mundo existe la posibilidad de trabajar sobre las características indicadas en el cuadro N°1 (caracteres que hoy están disponibles en Argentina para todas las cabañas).

FIJAR OBJETIVOS

Resulta primordial que cada empresario ganadero fije para su rodeo metas bien claras con objetivos productivos, teniendo en cuenta en qué ambiente produce, con cuánta mano de obra cuenta, como soportará los requerimientos nutricionales del plantel, cuál es el tamaño de vaca que el sistema soporta, cuál es el mercado al que apunta y qué sistema de producción utilizará, entre otros.

Conocer claramente los objetivos de selección a 5 o 10 años permitirá utilizar las herramientas genéticas disponibles con éxito. Una vez encontrada la cabaña que comparta la visión ganadera de la empresa, debemos preguntarnos qué características (colocándolas de a una y en orden de prioridad) queremos mejorar en nuestro rodeo y, antes de revisar los toros, deberíamos analizar muy detenidamente los criterios de selección elegidos por esa cabaña.

Cuadro N°1: caracteres de evaluación			
Parto	Crecimiento	Fertilidad	Calidad carcasa
-Facilidad parto	-Peso 200 días	-Circunferencia Escrotal	-Peso Carcasa
-Facilidad parto hijas	-Peso 400 días	-Días al Parto	-Área de Ojo Bife
-Peso nacimiento	-Peso 600 días		-Grasa Dorsal
-Largo gestación	-Leche		-Grasa Cadera
	-Peso Vaca Adulta		-Rendimiento Res
			-Grasa Intramuscular

INFORMACIÓN DISPONIBLE Y OBJETIVA

La Información es un medio para lograr los objetivos de producción. Mediante el uso de información de progenie podremos direccionar nuestro trabajo detrás de los objetivos perseguidos. De esta forma, el productor ganadero será capaz de optimizar su proceso de selección con información que generan y prueban otros.

Las mediciones son objetivas, permiten hacer la selección en pos del objetivo deseado y los resultados son cuantificables, lo que permite evaluar el progreso en términos económicos. Los sistemas vigentes y reconocidos en la Argentina son: BREE-DPLAN (Angus), ERA (Angus), ERBra (Brangus/Braford/Brahma) y PEG (Hereford).

Las DEP's (Diferencia Esperada entre Progenies) son la mejor herramienta para chequear las características deseadas, ya que predicen el verdadero mérito genético de un toro, basándose su cálculo en su propia performance y la de sus progenies y parientes.

Una vez medidas, las características pueden ser seleccionadas para acrecentar los rendimientos económicos y así individualizar los mejores reproductores en base a información cuantitativa y objetiva. Es importante recordar que las DEP son una herramienta para comparar animales.

Las cabañas siempre deben estar dispuestas a explicar y a asesorar a sus clientes acerca de su trabajo de selección, y es recomendable que el criador compre sus reproductores allí donde confíe en la información y en la toma de datos. Debe aclararse que **las DEPs brindan información acerca del desempeño de los futuros hijos de un determinado reproductor en comparación con los demás toros del mismo sistema de evaluación.**

No es posible predecir la performance absoluta de los hijos de un determinado padre, solo se podrá predecir sus performances relativas. Por ejemplo:

- **Peso al nacer:** una DEP positiva nos está indicando cuantos kg en más pesará el hijo de un toro en relación a la base de la población de ese sistema.
- **Facilidad de parto directa:** nos indica la habilidad de los hijos de ése toro de nacer sin asistencia en vaquillonas de 2 años y la facilidad de parto indirecta, la habilidad de las hijas de parir sin asistencia a los 2 años.
- **Peso al destete o 200 días:** estima el potencial genético del crecimiento del hijo de ése toro al destete, lo mismo que el peso a los 400 y a los 600 días. Y así con todas las demás características.

APORTES A TODA LA CADENA

Los beneficios de la utilización de la genética son extensibles a toda la cadena cárnica y demuestran que lo invisible (genética) es más relevante que lo visible (fenotipo). Idéntico a lo que sucede con las semillas en la actividad agrícola. La posibilidad de progreso de la cadena de la carne se inicia en las cabañas, y consiste en que cada eslabón le transfiera beneficios cuantificables al siguiente.

Los tiempos son largos (desde el servicio a la faena transcurren 3 años), pero la relación costo/beneficio es baja, solo depende del conocimiento y del criterio del cabañero y del criador; y los resultados obtenidos son permanentes y acumulativos. No hay un toro ideal para todos, cada productor deberá buscar el que resulte más útil para su sistema.

*Méd. Vet. Franco Faldini
Jornadas Ganaderas Pergamino*

**ATENCIÓN SR. PRODUCTOR
CON EL USO RESPONSABLE
DE LOS MEDICAMENTOS**



Los medicamentos mal empleados en el ganado pueden afectar la calidad del producto, la salud de los consumidores y restar mercados.

A la hora de administrar medicamentos, es importante consultar con el veterinario, respetar los períodos de carencia y nunca enviar el ganado a faena antes del plazo estipulado.

AUMENTAR LA PRODUCTIVIDAD ES NUESTRO GRAN DESAFÍO.

CON LA GANADERÍA GANAMOS TODOS

IPCVA  Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

CARNE  **ARGENTINA**

www.ipcva.com.ar / www.carneargentina.org.ar / Seguinos en  